



มหาวิทยาลัยสุโขทัยธรรมมาธิราช
รับที่ 5272
วันที่ 29 ธ.ค. 2568
เวลา 10.11 น.

ที่ สขค ๐๕๐๑/ว ๖๔๙๐

คณะกรรมการดำเนินงานจ้างที่ปรึกษาโดยวิธีคัดเลือก
สำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า
ชั้น ๒ และ ชั้น ๕-๑๑ อาคารซี ศูนย์ราชการ
เฉลิมพระเกียรติ ๘๐ พรรษา ๕ ธันวาคม ๒๕๕๐
๑๒๐ ถนนแจ้งวัฒนะ แขวงทุ่งสองห้อง
เขตหลักสี่ กรุงเทพมหานคร ๑๐๒๑๐

๒๔ ธันวาคม ๒๕๖๘

เรื่อง เชิญชวนยื่นข้อเสนอและเสนอราคาโครงการจ้างที่ปรึกษาโครงการศึกษาการแข่งขันทางการค้าในตลาด
เรียกรถโดยสารบนแพลตฟอร์ม (Ride – hailing) โดยวิธีคัดเลือก

เรียน อธิการบดีมหาวิทยาลัยสุโขทัยธรรมมาธิราช

สิ่งที่ส่งมาด้วย สำเนาขอบเขตของงาน (Terms of Reference : TOR)

ด้วยสำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า มีความประสงค์จะจัดจ้างที่ปรึกษาสำหรับ
โครงการจ้างที่ปรึกษาโครงการศึกษาการแข่งขันทางการค้าในตลาดเรียกรถโดยสารบนแพลตฟอร์ม
(Ride – hailing) โดยวิธีคัดเลือก โดยมีรายละเอียด ดังนี้

๑. วงเงินงบประมาณ ๒,๔๐๒,๗๐๐ บาท (สองล้านสี่แสนสองพันเจ็ดร้อยบาทถ้วน)
๒. ราคากลาง ๒,๔๐๒,๗๐๐ บาท (สองล้านสี่แสนสองพันเจ็ดร้อยบาทถ้วน)
๓. คุณสมบัติของที่ปรึกษา
 - ๓.๑ มีความสามารถตามกฎหมาย
 - ๓.๒ ไม่เป็นบุคคลล้มละลาย
 - ๓.๓ ไม่อยู่ระหว่างเลิกกิจการ
 - ๓.๔ ไม่เป็นบุคคลซึ่งอยู่ระหว่างถูกระงับการยื่นข้อเสนอหรือทำสัญญากับหน่วยงานของรัฐไว้ชั่วคราวเนื่องจากเป็นผู้ที่ไม่ผ่านเกณฑ์การประเมินผลการปฏิบัติงานของผู้ประกอบการตามระเบียบที่รัฐมนตรีว่าการกระทรวงการคลังกำหนดตามที่ประกาศเผยแพร่ในระบบเครือข่ายสารสนเทศของกรมบัญชีกลาง
 - ๓.๕ ไม่เป็นบุคคลซึ่งถูกระบุชื่อไว้ในบัญชีรายชื่อผู้ทำงานและได้แจ้งเวียนชื่อให้เป็นผู้ทำงานของหน่วยงานของรัฐในระบบเครือข่ายสารสนเทศของกรมบัญชีกลาง ซึ่งรวมถึงนิติบุคคลที่ผู้ทำงานเป็นหุ้นส่วนผู้จัดการ กรรมการผู้จัดการ ผู้บริหาร ผู้มีอำนาจในการดำเนินงานในกิจการของนิติบุคคลนั้นด้วย
 - ๓.๖ มีคุณสมบัติหรือไม่มีลักษณะต้องห้ามตามที่คณะกรรมการนโยบายการจัดซื้อจัดจ้างและการบริหารพัสดุภาครัฐกำหนดในราชกิจจานุเบกษา
 - ๓.๗ เป็นนิติบุคคลผู้มีอาชีพให้บริการงานจ้างที่ปรึกษา
 - ๓.๘ ไม่เป็นผู้มีผลประโยชน์ร่วมกันกับที่ปรึกษารายอื่นที่เข้ายื่นข้อเสนอให้แก่สำนักงาน กขค. ณ วันที่ได้รับหนังสือเชิญชวนให้เข้ายื่นข้อเสนอจากสำนักงาน กขค. หรือไม่เป็นผู้กระทำการอันเป็นการขัดขวางการแข่งขันอย่างเป็นธรรมในการยื่นข้อเสนอในครั้งนี้
 - ๓.๙ ไม่เป็นผู้ได้รับเอกสิทธิ์หรือความคุ้มกัน ซึ่งอาจปฏิเสธไม่ยอมขึ้นศาลไทย เว้นแต่รัฐบาลของผู้ยื่นข้อเสนอได้มีคำสั่งให้สละเอกสิทธิ์ความคุ้มกันเช่นนั้น

๓.๑๐ ผู้ยื่นข้อเสนอที่ยื่นเสนอในรูปแบบของ “กิจการร่วมค้า” ต้องมีคุณสมบัติ ดังนี้

(๑) กรณีที่ข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้ากำหนดให้ผู้เข้าร่วมค้ารายใดรายหนึ่งเป็นผู้เข้าร่วมค้าหลัก ข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้าจะต้องมีการกำหนดสัดส่วนหน้าที่ และความรับผิดชอบ ในปริมาณงาน สิ่งของ หรือมูลค่าตามสัญญาของผู้เข้าร่วมค้าหลักมากกว่าผู้เข้าร่วมค้ารายอื่นทุกราย

(๒) กรณีข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้ากำหนดให้ผู้เข้าร่วมค้ารายใดรายหนึ่งเป็นผู้เข้าร่วมค้าหลักกิจการร่วมค่านั้นต้องใช้ผลงานของผู้เข้าร่วมค้าหลักรายเดียวเป็นผลงานของกิจการร่วมค้าที่ยื่นข้อเสนอ

(๓) สำหรับข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้าที่ไม่ได้กำหนดให้ผู้เข้าร่วมค้ารายใดเป็นผู้เข้าร่วมค้าหลัก ผู้เข้าร่วมค้าทุกรายจะต้องมีคุณสมบัติครบถ้วนตามเงื่อนไขที่กำหนดไว้ในเอกสารเชิญชวน หรือหนังสือเชิญชวน

(๔) กรณีที่ข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้ากำหนดให้มีการมอบหมายผู้เข้าร่วมค้ารายใดรายหนึ่งเป็นผู้ยื่นข้อเสนอในนามกิจการร่วมค้า การยื่นข้อเสนอดังกล่าวต้องมีหนังสือมอบอำนาจ

๓.๑๑ ที่ปรึกษาที่จะเข้าร่วมการเสนองานกับหน่วยงานของรัฐ ต้องเป็นที่ปรึกษาที่ได้ขึ้นทะเบียนไว้กับศูนย์ข้อมูลที่ปรึกษา กระทรวงการคลัง สาขากฎหมาย สาขาสถาปัตยกรรม หรือสาขาวิจัยประเมินผล

๓.๑๒ คุณสมบัติอื่น ๆ เช่น ไม่เป็นผู้ถูกพิทักษ์ทรัพย์เด็ดขาดหรือฟื้นฟูกิจการ

๓.๑๓ เงื่อนไขของนิติบุคคลที่จะเข้าเป็นคู่สัญญา ต้องปฏิบัติ ดังนี้

๓.๑๓.๑ นิติบุคคลที่จะเข้าเป็นคู่สัญญากับหน่วยงานของรัฐซึ่งดำเนินการจัดซื้อจัดจ้างด้วยระบบอิเล็กทรอนิกส์ (e-Government Procurement: e-GP) ต้องลงทะเบียนในระบบอิเล็กทรอนิกส์ของกรมบัญชีกลางที่เว็บไซต์ศูนย์ข้อมูลจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐ

๓.๑๓.๒ คู่สัญญาต้องรับจ่ายเงินผ่านบัญชีเงินฝากธนาคาร เว้นแต่การรับจ่ายเงินแต่ละครั้ง ซึ่งมีมูลค่าไม่เกินสามหมื่นบาทคู่สัญญาอาจรับจ่ายเป็นเงินสดก็ได้. ---

๔. เกณฑ์การพิจารณาผลการยื่นข้อเสนอครั้งนี้ คณะกรรมการดำเนินงานจ้างที่ปรึกษาโดยวิธีคัดเลือก จะพิจารณาดัดเลือกตามหลักเกณฑ์การพิจารณาคัดเลือกข้อเสนอ ซึ่งมีเกณฑ์การพิจารณาให้คะแนน โดยมีคะแนนเต็ม ๑๐๐ คะแนน โดยกำหนดอัตราส่วนคะแนนด้านเทคนิค ร้อยละ ๘๐ และคะแนนด้านราคา ร้อยละ ๒๐

๕. ผู้ยื่นข้อเสนอ (ที่ปรึกษา) จะต้องยื่นซองข้อเสนอต่อประธานกรรมการดำเนินงานจ้างที่ปรึกษาโดยวิธีคัดเลือก โดยทำเอกสารแยกเป็น ๓ ซอง ที่แยกจากกัน จำนวน ๖ ชุด ประกอบด้วย ต้นฉบับ ๑ ชุด และสำเนา ๕ ชุด โดยรับรองสำเนาพร้อมประทับตรา (ถ้ามี) ทุกฉบับ ดังนี้

๕.๑ ซองเอกสารหลักฐานคุณสมบัติของผู้เสนอราคา

๕.๒ ซองข้อเสนอด้านเทคนิค

๕.๓ ซองข้อเสนอด้านราคา

กำหนดยื่นข้อเสนอ ในวันอังคารที่ ๒๘ มกราคม ๒๕๖๙ ระหว่างเวลา ๐๘.๓๐ น. ถึง ๑๖.๓๐ น. ณ ฝ่ายอำนวยการกลาง (กลุ่มบริหารทรัพย์สินและพัสดุ) สำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า (สำนักงาน กขค.) ชั้น ๒ และ ชั้น ๕-๑๑ อาคารซี ศูนย์ราชการเฉลิมพระเกียรติ ๘๐ พรรษา ๕ ธันวาคม ๒๕๕๐ เลขที่ ๑๒๐ ถนนแจ้งวัฒนะ แขวงทุ่งสองห้อง เขตหลักสี่ กรุงเทพมหานคร ๑๐๒๑๐ โดยระบุหน้าซองเอกสาร

เรียนถึง “ประธานกรรมการดำเนินงานจ้างที่ปรึกษาโดยวิธีคัดเลือก สำหรับโครงการศึกษาการแข่งขันทางการค้าในตลาดเรียกรถโดยสารบนแพลตฟอร์ม (Ride – hailing) โดยวิธีคัดเลือก” ซึ่งผู้ยื่นข้อเสนอจะต้องส่งในวัน เวลา และสถานที่ที่กำหนดเท่านั้น หากพ้นระยะเวลาดังกล่าวแล้วจะถือว่าท่านได้สละสิทธิ์ในการเข้ารับการคัดเลือกครั้งนี้

ทั้งนี้ รายละเอียดของเอกสารหลักฐานคุณสมบัติของผู้ยื่นข้อเสนอ ข้อเสนอด้านเทคนิค และข้อเสนอด้านราคา ขอให้เป็นไปตามที่กำหนดไว้ในขอบเขตของงาน (Terms of Reference: TOR) รายละเอียดตามสิ่งที่ส่งมาด้วย

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ

๖ สถาบันวิจัยและพัฒนา

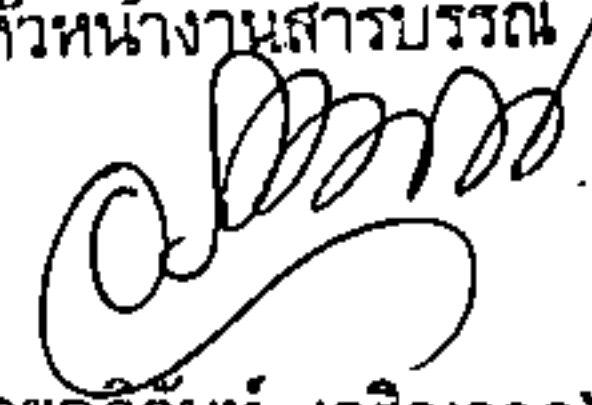
ขอแสดงความนับถือ


(นางรุ่งรติ สุกใส)
หัวหน้างานสารบรรณ



(นายอัครพล ฮาบเจริญ)

ประธานกรรมการดำเนินงานจ้างที่ปรึกษาโดยวิธีคัดเลือก


(นายอภิวันท์ เจริญลาก)

ผู้อำนวยการกองกลาง
29 ธ.ค. 2568



รองศาสตราจารย์ ดร.ธนกัศดี สายจำปา
รองอธิการบดีฝ่ายแผน ยุทธศาสตร์
และเทคโนโลยีการศึกษา
รักษาราชการแทนรองอธิการบดี
ฝ่ายบริหารทั่วไป และทรัพยากรบุคคล

29 ธ.ค. 2568

สำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า

โทร. ๐ ๒๑๙๙ ๕๔๐๔ (ฝ่ายอำนวยการกลาง กลุ่มบริหารทรัพย์สินและพัสดุ)

โทรศัพท์ ๐ ๒๑๙๙ ๕๔๑๖ (ฝ่ายแสวงหาข้อเท็จจริง)

โทรสาร ๐ ๒๑๔๓ ๗๗๑๖

ขอบเขตของงาน (Terms of Reference : TOR)

โครงการศึกษาการแข่งขันทางการค้าในตลาดเรียกรถโดยสารบนแพลตฟอร์ม (Ride – hailing)

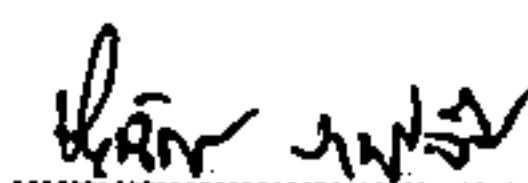
๑. หลักการและเหตุผล

ปัจจุบันบริการเรียกรถโดยสารบนแพลตฟอร์ม (Ride-hailing) เป็นที่นิยมเพิ่มมากขึ้น โดยบริการเรียกรถโดยสารบนแพลตฟอร์มนี้ช่วยให้สามารถเข้าถึงและเชื่อมต่อทั้งยานพาหนะประเภท รถจักรยานยนต์ (Motorbike) รถยนต์ส่วนบุคคล (Car) และรถยนต์สาธารณะ (Taxi) ระหว่างผู้โดยสาร (End consumer) และผู้ใช้งานที่เป็นบุคคลที่ ๓ หรือคนขับ (Rider/Driver) ซึ่งมีแพลตฟอร์มเป็นตัวกลางหรือผู้ให้บริการ โดยระบบขนส่งสาธารณะแบบดั้งเดิมมีการพัฒนาช้าทั้งในด้านที่ยังไม่ครอบคลุมทุกพื้นที่ เทคโนโลยี และค่าโดยสารที่ยังสูง จึงมีช่องว่างสำหรับผู้ประกอบธุรกิจเรียกรถโดยสารบนแพลตฟอร์ม เข้ามาแข่งขันในตลาดขนส่ง บริการเรียกรถโดยสารบนแพลตฟอร์มมีสิ่งอำนวยความสะดวกเพิ่มเติมสำหรับผู้บริโภค เช่น การประมาณเวลาเข้ารับผู้โดยสาร การแสดงที่อยู่ของรถโดยสารแบบเรียลไทม์ การนัดหมาย เวลาเข้ารับ การกำหนดราคาที่แน่นอน สามารถชำระเงินผ่านหลากหลายช่องทาง ทั้งสามารถเลือกจุดรับส่ง ต้นทาง-ปลายทางได้อย่างอิสระ และสามารถใช้งานได้หลากหลายภาษา เป็นต้น จึงทำให้ผู้บริโภคบางกลุ่มหันมาใช้บริการดังกล่าวมากขึ้น โดยการขยายตัวของบริการดังกล่าวกระทบอุปสงค์ในตลาดรถเช่า รถจักรยานยนต์ รับจ้างสาธารณะ (วินมอเตอร์ไซด์) และรถยนต์สาธารณะ (Taxi) จนทำให้ผู้ประกอบการอาชีพในตลาดดังกล่าว ต้องหันมาเข้าร่วมให้บริการผ่านแพลตฟอร์มเรียกรถโดยสารมากขึ้น เนื่องจากความได้เปรียบเรื่องการเชื่อมต่อระหว่างผู้โดยสารและผู้ให้บริการรถรับจ้างสาธารณะ ถึงแม้จะต้องเสียค่าธรรมเนียมในการใช้บริการแพลตฟอร์มก็ตาม โดยการเปลี่ยนผ่านดังกล่าวเป็นการสร้างอาชีพใหม่ให้แก่แรงงานจำนวนถึงประมาณ ๔ แสนราย (Account users)^๑

ปัจจุบันตลาดเรียกรถโดยสารบนแพลตฟอร์มในประเทศไทยนั้นมีการแข่งขันที่สูง โดยมีลักษณะเป็นตลาดผู้ขายน้อยราย (Oligopoly market) หรือมีผู้เล่นเพียงไม่กี่รายในตลาดและมีแนวโน้มที่จะนำไปสู่การผูกขาด ก่อปรกับเมื่อปี พ.ศ. ๒๕๖๑ Grab ซึ่งเป็นผู้ประกอบการรายใหญ่ของตลาดบริการเรียกรถโดยสารผ่านแพลตฟอร์มในตลาดเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ได้ดำเนินการควบรวมกิจการกับ Uber ซึ่งเป็นผู้ประกอบการรายใหญ่ในตลาดเช่นเดียวกันในขณะนั้น การควบรวมกิจการดังกล่าวได้ส่งผลต่อการแข่งขันในตลาดของหลายประเทศ ในภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ ได้แก่ ราชอาณาจักรกัมพูชา สาธารณรัฐอินโดนีเซีย สหพันธรัฐมาเลเซีย สาธารณรัฐแห่งสหภาพเมียนมา สาธารณรัฐฟิลิปปินส์ สาธารณรัฐสิงคโปร์ สาธารณรัฐสังคมนิยมเวียดนาม และรวมถึงประเทศไทยด้วย ทั้งนี้ บริการเรียกรถโดยสารบนแพลตฟอร์มมีให้บริการโดยหลักในกรุงเทพฯ และศูนย์กลางเมืองใหญ่อื่น ๆ อย่างไรก็ตาม เมื่อตลาดเติบโตเต็มที่และการแข่งขันรุนแรงขึ้น บริษัทเรียกรถจึงเริ่มขยายบริการไปยังเมืองรอง นอกจากนี้ตลาดเรียกรถโดยสารบนแพลตฟอร์ม (Ride – hailing) ยังได้ขยายการให้บริการในประเภทอื่น (Market expansion) ด้วย ดังเช่น บริการจัดส่งอาหาร (Food delivery) จัดส่งสินค้า (Mart delivery) และรับส่งของแบบด่วน (On-demand) การขยายตลาดดังกล่าวเกิดจากความประสงค์ที่จะเข้าถึงกลุ่มลูกค้าใหม่และดึงดูดศักยภาพของตลาดที่ยังไม่ได้ใช้และนำมาซึ่งความสะดวกสบาย การพัฒนาทางด้านเทคโนโลยี และการสร้างอาชีพใหม่

ในทางกลับกัน ตลาดดังกล่าวย่อมมีข้อกังวลด้านการแข่งขันทางการค้า โดยเฉพาะอย่างยิ่งในตลาดที่มีผู้ประกอบการน้อยรายและรายใหญ่มีอำนาจต่อรองสูง (Bargaining power) ซึ่งอาจนำมาสู่การขยายอำนาจตลาดและการเพิ่มส่วนแบ่งตลาด ทั้งนี้ ผู้ประกอบการรายใหญ่อาจใช้กลไกผลกระทบทางเครือข่าย (Network effect) ซึ่งเป็นลักษณะเฉพาะของธุรกิจแพลตฟอร์ม เพื่อครอบครองส่วนแบ่งตลาดที่มากขึ้นและจำกัดการเข้าสู่ตลาดของผู้เล่นรายใหม่ รวมถึงพฤติกรรมการใช้อำนาจตลาดและอำนาจเหนือตลาดในทางมิชอบ

^๑ การประชุมอนุกรรมการส่งเสริมบูรณาการอุตสาหกรรม และนวัตกรรมใหม่ที่ผลกระทบต่องานวิจัยเพื่อความปลอดภัย, ข้อมูลจากกรมสวัสดิการคุ้มครองแรงงาน ณ วันที่ ๔ พฤษภาคม ๒๕๖๗

 (หม่อมหลวงปรีดิเทพย์ เทวกุล) ประธานกรรมการ	 (เรืออากาศเอกชินวัฒน์ ทรายงู) กรรมการ	 (นางสาวช่อฉัตร งามปลื้ม) กรรมการ	 (นางสาวสุธรรณา อมรธารรัตน์) กรรมการ	 (นางสาวกัญญิกา คันทวี) กรรมการและเลขานุการ
--	---	---	---	--

เนื่องจากปัจจุบันแพลตฟอร์มเรียกรถโดยสารได้ขยายระบบนิเวศทางธุรกิจ (Ecosystem platform) ไปยังตลาดที่เกี่ยวข้อง (Relevant market) หรือการให้บริการในตลาดที่หลากหลายมากขึ้น (Multi-services platform) ซึ่งสะท้อนถึงอำนาจหรือการสร้างความผลกระทบทางเครือข่าย (Network effect) ที่มากขึ้น

เมื่อพิจารณาระบบนิเวศทางธุรกิจของผู้ประกอบธุรกิจให้บริการเรียกรถโดยสารบนแพลตฟอร์ม รายใหญ่ ๆ ที่ประกอบธุรกิจในประเทศไทยแล้ว พบว่า มักให้บริการที่ใกล้เคียงกัน หากจำแนกถึงโครงสร้าง ประเภทสินค้าหรือบริการ กลุ่มผู้มีส่วนได้เสีย (Stakeholders) การปฏิสัมพันธ์ (Interaction) ลักษณะ การทำธุรกรรม (Transaction) และพฤติกรรมการแข่งขันทางการค้าแล้ว สามารถแบ่งได้ ๒ กลุ่ม ดังนี้

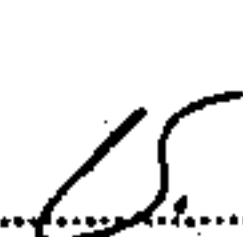
(๑) กลุ่มตลาดบริการเรียกรถและบริการรับส่งของแบบด่วน (Ride-hailing and On-demand services market) ซึ่งให้บริการเรียกรถ (Ride-hailing) และรับส่งของแบบด่วน (On-demand) มีความสัมพันธ์ในกลุ่มผู้มีส่วนได้เสียระหว่างแพลตฟอร์ม คนขับ (Rider) และผู้บริโภคขั้นสุดท้าย (End-consumer) ซึ่งมีลักษณะการขนส่งที่ซับซ้อนต่ำ (Low logistics complexity) โดยอาจพบพฤติกรรมกำหนดราคาแบบพลวัต (Dynamic/Surge pricing) ตามอุปสงค์และอุปทานของตลาด ณ เวลานั้น ซึ่งแพลตฟอร์มจะมีอำนาจสูงในการจัดสรรปริมาณงานและอัตราค่าตอบแทนต่อรอบของคนขับอย่างเบ็ดเสร็จ ซึ่งอาจมีแนวโน้มความเสี่ยงในด้านการบิดเบือนราคา (Price manipulation) ผ่านอัลกอริทึม (Algorithm) อย่างเกินความจำเป็นและไม่โปร่งใส การเปลี่ยนค่าตอบแทนโดยไม่แจ้งล่วงหน้า หักค่าธรรมเนียมสูงหรือซับซ้อน ปิดบัญชีหรือระงับงานโดยไม่มีเหตุผลชัดเจน ล้วนแต่เป็นพฤติกรรมเสี่ยงที่สะท้อนถึงอำนาจของแพลตฟอร์มที่มากกว่าคนขับ

(๒) กลุ่มตลาดบริการจัดส่งอาหารและบริการจัดส่งสินค้า (Food delivery and Mart delivery market) ซึ่งให้บริการรับส่งอาหาร (Food delivery) และจัดส่งสินค้า (Mart delivery) โดยมีความสัมพันธ์แบบหลายด้าน (Multi-sided market) ระหว่างกลุ่มผู้มีส่วนได้เสีย คือ แพลตฟอร์ม คู่ค้าหลักร้านอาหารหรือร้านค้า (Merchant) คนขับ (Rider) และผู้บริโภคขั้นสุดท้าย (End-consumer) ซึ่งมีลักษณะการขนส่งที่ซับซ้อนมากกว่ากลุ่มแรก โดยอาจมีการเพิ่มจุดรับส่งมากกว่า ๑ จุด (1-drop off) โดยอาจพบพฤติกรรมในแนวดิ่ง (Vertical behaviour) ที่มากกว่า ซึ่งแพลตฟอร์มมีอำนาจที่เหนือกว่าฝั่งผู้ประกอบการบนแพลตฟอร์ม (Business users) ทั้งร้านอาหาร (Restaurant) ร้านค้า (Mart) และคนขับ ซึ่งอาจก่อให้เกิดพฤติกรรมกำหนดค่าให้บริการ (Commission fee) สูงเกินสมควร หรือเปลี่ยนแปลงเงื่อนไขโดยไม่มีการแจ้งล่วงหน้า การบังคับห้ามขายในแพลตฟอร์มอื่นต่ำกว่า (Price parity clause) การบังคับซื้อบริการโฆษณาเพื่อให้ร้านค้าติดอันดับการมองเห็น การใช้ข้อมูลจากร้านค้าเพื่อมาทำจุดจำหน่ายของตนเองแข่งขันด้วย (Self-preferencing) การจัดอันดับตามผลประโยชน์เชิงพาณิชย์ของแพลตฟอร์ม (Ranking Manipulation) ซึ่งพฤติกรรมข้างต้นต่างสะท้อนถึงอำนาจของแพลตฟอร์มที่เหนือกว่าผู้ประกอบการบนแพลตฟอร์ม

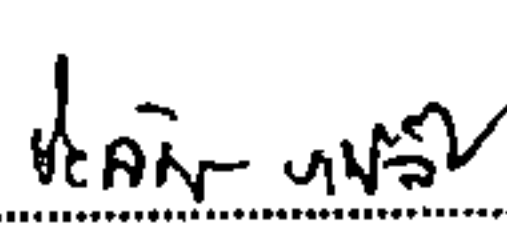
จากแนวโน้มสถานการณ์ของตลาดข้างต้นจึงอาจนำมาสู่ความกังวลด้านการแข่งขันทางการค้าในตลาดดังกล่าว ทั้งประเด็นการใช้อำนาจเหนือตลาด การปฏิบัติทางการค้าที่ไม่เป็นธรรม (Unfair Practice) การควบรวมกิจการ รวมทั้งการตกลงร่วมกันด้วย ดังนั้น สำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า (สำนักงาน กขค.) เล็งเห็นถึงความจำเป็นที่จะต้องศึกษาโครงสร้างตลาดและพฤติกรรมการแข่งขันบนแพลตฟอร์มเรียกรถโดยสาร ทั้ง ๒ กลุ่ม คือ กลุ่มตลาดบริการเรียกรถและบริการรับส่งของแบบด่วน (Ride-hailing and On-demand services market) และกลุ่มตลาดบริการจัดส่งอาหารและบริการจัดส่งสินค้า (Food delivery and Mart delivery market) เพื่อสะท้อนภาพของตลาดอย่างแท้จริง ครบถ้วน สมบูรณ์ และเป็นการยกระดับการบังคับใช้กฎหมายและผลักดันมาตรการเชิงรุกในการกำกับดูแลการแข่งขันทางการค้า ผ่านการพัฒนากรอบกระบวนการป้องกัน ป้องปราม และเฝ้าระวัง รวมถึงติดตามพฤติกรรมผู้ประกอบการรายใหญ่ในตลาดดังกล่าว ตลอดจนการมีข้อมูลใหม่ ๆ ที่มีความเกี่ยวพันกันระหว่างตลาดบริการต่าง ๆ พฤติกรรมการใช้งานหลายแพลตฟอร์ม สับเปลี่ยนกันของผู้ใช้บริการ อัตราการเกิดนวัตกรรมใหม่ ๆ และการเปลี่ยนแปลงภายในอุตสาหกรรม


.....
(หม่อมหลวงปรีดิเทพย์ เทวกุล)

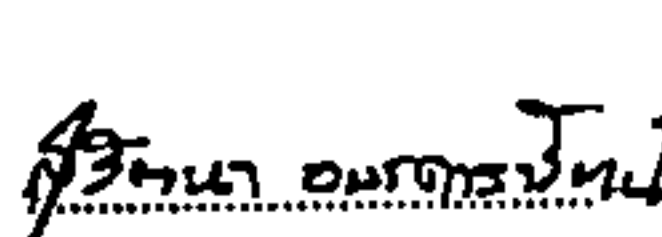
ประธานกรรมการ


.....
(เรืออากาศเอกชินวัฒน์ หรยางกูร)

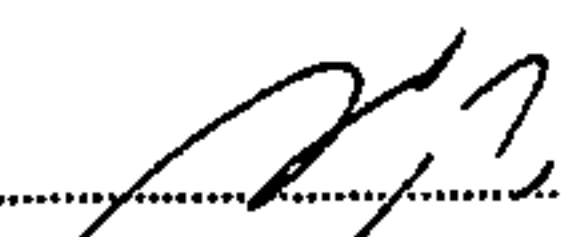
กรรมการ


.....
(นางสาวช่อฉัตร งามปลื้ม)

กรรมการ


.....
(นางสาวสุธนา อมรธารรัตน์)

กรรมการ


.....
(นางสาวกัญญ์กร คันทวีธู)

กรรมการและเลขานุการ

โดยหน่วยงานกำกับดูแลการแข่งขันทางการค้าต่างประเทศได้ออกแนวทางการปฏิบัติเพื่อตลาดแพลตฟอร์มโดยเฉพาะ ซึ่งแนวทางการระบุผู้ประกอบการธุรกิจแพลตฟอร์มที่มีอำนาจเหนือตลาดจากปัจจัยที่อาจนำมาประกอบ การพิจารณา เช่น ส่วนแบ่งตลาด ความสามารถในการควบคุมตลาด ผลกระทบทางเครือข่าย ระดับความพึงพอใจของผู้ประกอบการธุรกิจบนแพลตฟอร์มที่มีต่อแพลตฟอร์ม และความได้เปรียบด้านข้อมูลและการควบคุมผ่านอัลกอริทึม เป็นต้น โดยปัจจัยข้างต้นสามารถนำมาใช้เป็นองค์ประกอบหลักและเหตุผลหลักการทางด้านเศรษฐศาสตร์และการแข่งขันที่มีประโยชน์ต่อการนำไปประกอบการพิจารณาและ/หรือการปฏิบัติงานของสำนักงาน กคค. ซึ่งจะสร้างความสมดุลในการแข่งขันทางการค้าระหว่างผู้ประกอบการธุรกิจแพลตฟอร์ม ผู้ใช้งานธุรกิจ ผู้บริโภค หน่วยงานรัฐ และผู้มีส่วนได้เสียที่เกี่ยวข้อง ภายใต้กรอบของการส่งเสริมนวัตกรรมและการแข่งขันอย่างเสรี เพื่อขับเคลื่อนการกำกับดูแลในตลาดดิจิทัลอย่างรอบด้านและเท่าทันต่อพลวัตของตลาดทั้งในด้านกลยุทธ์การค้าและพฤติกรรมประกอบการธุรกิจ ทำให้มั่นใจว่าการบังคับใช้กฎหมายว่าด้วยการแข่งขันทางการค้าจะเป็นไปอย่างมีประสิทธิภาพ เป็นธรรม และสอดคล้องกับมาตรฐานสากลที่ยอมรับในระดับนานาชาติ

๒. วัตถุประสงค์

๒.๑ เพื่อให้ได้มาซึ่งขอบเขตตลาด โครงสร้างตลาด และเกณฑ์การพิจารณาตลาดเรียกรถโดยสารบนแพลตฟอร์ม และบริการอื่นที่มีนัยสำคัญภายใต้ระบบนิเวศธุรกิจ (Business ecosystem) เดียวกัน

๒.๒ เพื่อติดตามพฤติกรรมประกอบการธุรกิจของผู้ประกอบการธุรกิจในตลาดเรียกรถโดยสารบนแพลตฟอร์ม และบริการอื่นที่มีนัยสำคัญภายใต้ระบบนิเวศธุรกิจ (Business ecosystem) เดียวกัน

๒.๓ เพื่อใช้เป็นข้อมูลประกอบการศึกษา วิเคราะห์ และติดตามพฤติกรรมของผู้ประกอบการในตลาดเรียกรถโดยสารบนแพลตฟอร์มและบริการอื่นที่มีนัยสำคัญภายใต้ระบบนิเวศธุรกิจ (Business ecosystem) เดียวกัน

๒.๔ เพื่อกำหนดแนวทางในการติดตามพฤติกรรมของผู้ประกอบการในตลาดเรียกรถโดยสารบนแพลตฟอร์มและบริการอื่นที่มีนัยสำคัญภายใต้ระบบนิเวศธุรกิจ (Business ecosystem) เดียวกัน ที่อาจก่อให้เกิดการฝ่าฝืนกฎหมายว่าด้วยการแข่งขันทางการค้า และกฎหมายที่เกี่ยวข้อง

๒.๕ เพื่อนำไปสู่ข้อเสนอแนะแนวทางในการป้องกัน ป้องปราม และกำกับดูแลการประกอบการธุรกิจในตลาดเรียกรถโดยสารบนแพลตฟอร์ม และบริการอื่นที่มีนัยสำคัญภายใต้ระบบนิเวศธุรกิจ (Business ecosystem) เดียวกัน เพื่อนำไปสู่การยกร่างกฎระเบียบที่เกี่ยวข้อง และบูรณาการทำงานร่วมกับหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง

๓. คุณสมบัติที่ปรึกษา

ที่ปรึกษาต้องมีคุณสมบัติอย่างน้อย ดังนี้

๓.๑ มีความสามารถตามกฎหมาย

๓.๒ ไม่เป็นบุคคลล้มละลาย

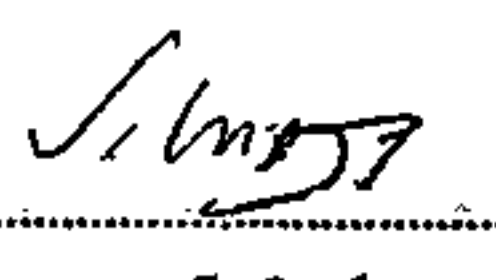
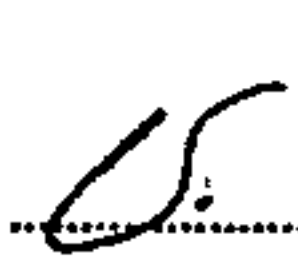
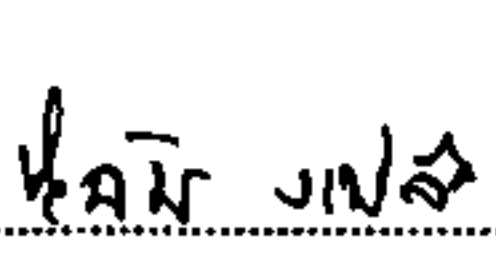
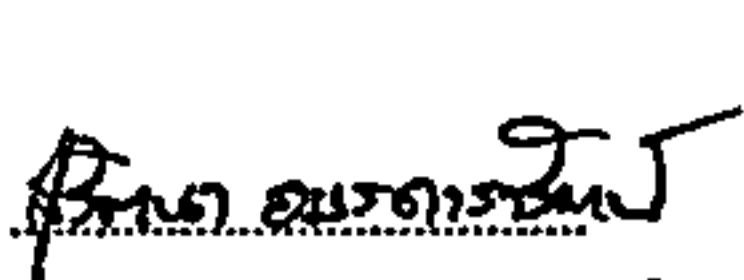
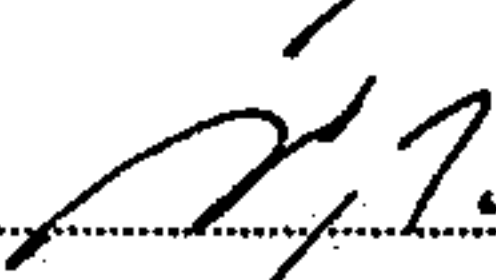
๓.๓ ไม่อยู่ระหว่างเลิกกิจการ

๓.๔ ไม่เป็นบุคคลซึ่งอยู่ระหว่างถูกระงับการยื่นข้อเสนอหรือทำสัญญากับหน่วยงานของรัฐไว้ชั่วคราวเนื่องจากเป็นผู้ที่ไม่ผ่านเกณฑ์การประเมินผลการปฏิบัติงานของผู้ประกอบการตามระเบียบที่รัฐมนตรีว่าการกระทรวงการคลังกำหนดตามที่ประกาศเผยแพร่ในระบบเครือข่ายสารสนเทศของกรมบัญชีกลาง

๓.๕ ไม่เป็นบุคคลซึ่งถูกระงับชื่อไว้ในบัญชีรายชื่อผู้ทำงานและได้แจ้งเวียนชื่อให้เป็นผู้ทำงานของหน่วยงานของรัฐในระบบเครือข่ายสารสนเทศของกรมบัญชีกลาง ซึ่งรวมถึงนิติบุคคลที่ผู้ทำงานเป็นหุ้นส่วนผู้จัดการ กรรมการผู้จัดการ ผู้บริหาร ผู้มีอำนาจในการดำเนินงานในกิจการของนิติบุคคลนั้นด้วย

๓.๖ มีคุณสมบัติหรือไม่มีลักษณะต้องห้ามตามที่คณะกรรมการนโยบายการจัดซื้อจัดจ้างและการบริหารพัสดุภาครัฐกำหนดในราชกิจจานุเบกษา

๓.๗ เป็นนิติบุคคลผู้มีอาชีพให้บริการงานจ้างที่ปรึกษา

(หม่อมหลวงปริยทิพย์ เทวกุล) (เรืออากาศเอกชินวัฒน์ ทรายางกูร) (นางสาวช่อฉัตร งามปลั่ง) (นางสาวสุธิดา อมรตารรัตน์) (นางสาวกัญญิกา คันธวิสูตร)
 ประธานกรรมการ กรรมการ กรรมการ กรรมการ กรรมการและเลขานุการ

๓.๘ ไม่เป็นผู้มีผลประโยชน์ร่วมกันกับที่ปรึกษารายอื่นที่เข้ายื่นข้อเสนอให้แก่สำนักงาน กขค. ณ วันที่ได้รับหนังสือเชิญชวนให้เข้ายื่นข้อเสนอจากสำนักงาน กขค. หรือไม่เป็นผู้กระทำการอันเป็นการขัดขวางการแข่งขันอย่างเป็นธรรมในการยื่นข้อเสนอในครั้งนี้

๓.๙ ไม่เป็นผู้ได้รับเอกสิทธิ์หรือความคุ้มกัน ซึ่งอาจปฏิเสธไม่ยอมขึ้นศาลไทย เว้นแต่รัฐบาลของผู้ยื่นข้อเสนอได้มีคำสั่งให้สละเอกสิทธิ์และความคุ้มกันเช่นนั้น

๓.๑๐ ผู้ยื่นข้อเสนอที่ยื่นข้อเสนอในรูปแบบของ "กิจการร่วมค้า" ต้องมีคุณสมบัติ ดังนี้

(๑) กรณีที่ข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้ากำหนดให้ผู้เข้าร่วมค้ารายใดรายหนึ่งเป็นผู้เข้าร่วมค้าหลัก ข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้าจะต้องมีการกำหนดสัดส่วนหน้าที่ และความรับผิดชอบในปริมาณงาน สิ่งของ หรือมูลค่าตามสัญญาของผู้เข้าร่วมค้าหลักมากกว่าผู้เข้าร่วมค้ารายอื่นทุกราย

(๒) กรณีที่ข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้ากำหนดให้ผู้เข้าร่วมค้ารายใดรายหนึ่งเป็นผู้เข้าร่วมค้าหลัก กิจการร่วมค้านั้นต้องใช้ผลงานของผู้เข้าร่วมค้าหลักรายเดียวเป็นผลงานของกิจการร่วมค้าที่ยื่นข้อเสนอ

(๓) สำหรับข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้าที่ไม่ได้กำหนดให้ผู้เข้าร่วมค้ารายใดเป็นผู้เข้าร่วมค้าหลัก ผู้เข้าร่วมค้าทุกรายจะต้องมีคุณสมบัติครบถ้วนตามเงื่อนไขที่กำหนดไว้ในเอกสารเชิญชวน หรือหนังสือเชิญชวน

(๔) กรณีที่ข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้ากำหนดให้มีการมอบหมายผู้เข้าร่วมค้ารายใดรายหนึ่งเป็นผู้ยื่นข้อเสนอในนามกิจการร่วมค้า การยื่นข้อเสนอดังกล่าวต้องมีหนังสือมอบอำนาจ

๓.๑๑ ที่ปรึกษาที่จะเข้าร่วมการเสนองานกับหน่วยงานของรัฐ ต้องเป็นที่ปรึกษาที่ได้ขึ้นทะเบียนไว้กับศูนย์ข้อมูลที่ปรึกษา กระทรวงการคลัง สาขากฎหมาย สาขาอุตสาหกรรม หรือสาขาวิจัยประเมินผล

๓.๑๒ คุณสมบัติอื่น ๆ เช่น ไม่เป็นผู้ถูกพิทักษ์ทรัพย์เด็ดขาดหรือฟื้นฟูกิจการ

๓.๑๓ เงื่อนไขของนิติบุคคลที่จะเข้าเป็นคู่สัญญากับหน่วยงานของรัฐ ต้องปฏิบัติ ดังนี้

๓.๑๓.๑ นิติบุคคลที่จะเข้าเป็นคู่สัญญากับหน่วยงานของรัฐซึ่งดำเนินการจัดซื้อจัดจ้างด้วยระบบอิเล็กทรอนิกส์ (e-Government Procurement: e-GP) ต้องลงทะเบียนในระบบอิเล็กทรอนิกส์ของกรมบัญชีกลางที่เว็บไซต์ศูนย์ข้อมูลจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐ

๓.๑๓.๒ คู่สัญญาต้องรับจ่ายเงินผ่านบัญชีเงินฝากธนาคาร เว้นแต่การรับจ่ายเงินแต่ละครั้ง ซึ่งมีมูลค่าไม่เกินสามหมื่นบาทคู่สัญญาอาจรับจ่ายเป็นเงินสดก็ได้

๔. ขอบเขตการดำเนินงาน

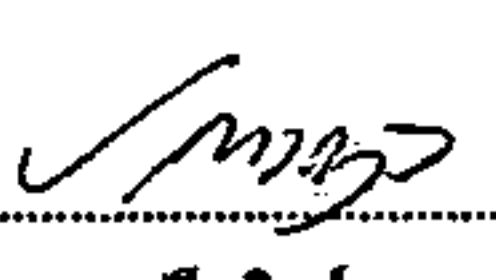
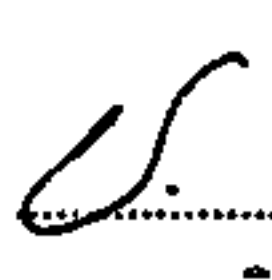
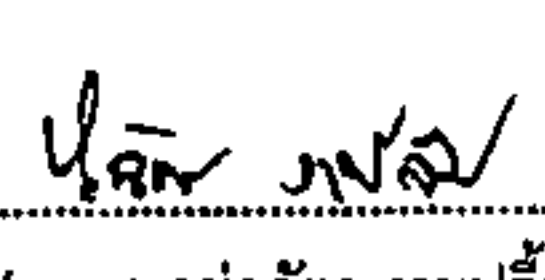
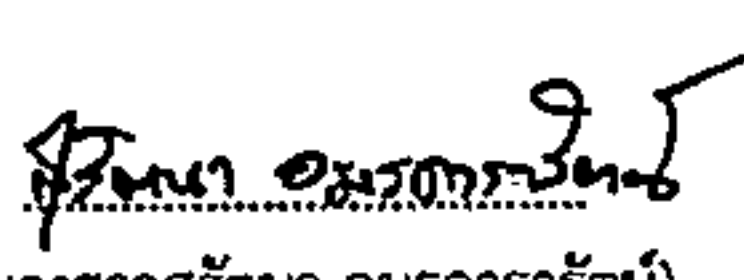
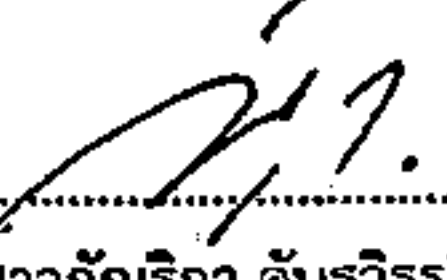
๔.๑ ที่ปรึกษาต้องจัดประชุมเริ่มต้นโครงการกับผู้รับผิดชอบของสำนักงาน กขค. เพื่อหารือเกี่ยวกับภาพรวมของการดำเนินโครงการ วิธีการดำเนินโครงการ (Methodology) และแผนการดำเนินโครงการ (Project Work Plan)

๔.๑.๑ จัดประชุมในรูปแบบการประชุมย่อย จำนวน ๑ ครั้ง โดยมีผู้เข้าร่วมประชุมจำนวนไม่น้อยกว่า ๕ คน

๔.๑.๒ ที่ปรึกษาจะต้องดำเนินการจัดเตรียมเอกสารประกอบการประชุมสำหรับผู้เข้าร่วมประชุมทุกคน โดยดำเนินการจัดประชุมพร้อมทำรายงานสรุปการประชุม

๔.๒ การศึกษาเปรียบเทียบกรณีจากต่างประเทศ โดยต้องมีกรณีศึกษาเปรียบเทียบจากต่างประเทศอย่างน้อย ๓ ประเทศ โดยให้พิจารณาเลือกระบบเศรษฐกิจที่หลากหลายโดยคำนึงถึงปัจจัยต่าง ๆ เช่น ระบบเศรษฐกิจที่หลากหลายทั้งภูมิภาคที่ตั้ง และขนาดเศรษฐกิจ เป็นต้น

ที่ปรึกษาต้องศึกษาและวิเคราะห์โครงสร้างตลาด พฤติกรรมการแข่งขัน และแนวทางหรือเกณฑ์ในการพิจารณาอำนาจตลาด ในตลาดบริการเรียกรถโดยสารบนแพลตฟอร์ม (Ride-hailing) และบริการอื่นภายใต้ระบบนิเวศธุรกิจเดียวกัน โดยจำแนกเป็น ๒ กลุ่มตลาดหลัก คือ กลุ่มตลาดบริการเรียกรถและบริการ

 (หม่อมหลวงปริยัติพล เทวกุล) ประธานกรรมการ
 (เรืออากาศเอกชินวัฒน์ หรยางกูร) กรรมการ
 (นางสาวช่อฉัตร งามปลื้ม) กรรมการ
 (นางสาวสุธรรณา อมรตารรัตน์) กรรมการ
 (นางสาวกัญญิกา กันธรวิธูร) กรรมการและเลขานุการ

รับส่งของแบบด่วน (Ride-hailing and On-demand services market) และกลุ่มตลาดบริการจัดส่งสินค้าและบริการจัดส่งอาหาร (Food delivery and Mart delivery market) โดยแนวทางหรือเกณฑ์ในการพิจารณาอำนาจตลาดอย่างน้อยต้องครอบคลุมปัจจัยต่อไปนี้

- (๑) ส่วนแบ่งตลาด
- (๒) ความสามารถในการควบคุมตลาด
- (๓) ผลกระทบทางเครือข่าย
- (๔) ระดับความพึงพาของผู้ประกอบธุรกิจบนแพลตฟอร์มที่มีต่อแพลตฟอร์ม
- (๕) ความได้เปรียบด้านข้อมูลและการควบคุมผ่านอัลกอริทึม (Data Advantage and Algorithmic Control)
- (๖) ต้นทุนการเปลี่ยนแปลงการใช้งาน (Switching costs)
- (๗) พฤติกรรมการใช้ผู้ให้บริการหลายราย (Multi-homing) และ
- (๘) อุปสรรคในการเข้าสู่ตลาด เป็นต้น

๔.๓ การศึกษาตลาดในประเทศไทย ที่ปรึกษาต้องศึกษาและวิเคราะห์โครงสร้างตลาด ขอบเขตตลาด พฤติกรรมการแข่งขัน และแนวทางหรือเกณฑ์ในการพิจารณาอำนาจตลาด ในตลาดบริการเรียกรถโดยสารบนแพลตฟอร์ม (Ride-hailing) และบริการอื่นภายใต้ระบบนิเวศธุรกิจเดียวกัน โดยจำแนกเป็น ๒ กลุ่มตลาดหลัก คือ กลุ่มตลาดบริการเรียกรถและบริการรับส่งของแบบด่วน (Ride-hailing and On-demand services market) และกลุ่มตลาดบริการจัดส่งสินค้าและบริการจัดส่งอาหาร (Food delivery and Mart delivery market) ที่อาจก่อให้เกิดการฝ่าฝืนพระราชบัญญัติการแข่งขันทางการค้า พ.ศ. ๒๕๖๐ โดยที่ปรึกษาจะต้องศึกษาวิเคราะห์ประเด็นดังต่อไปนี้

๔.๓.๑ โครงสร้างตลาด

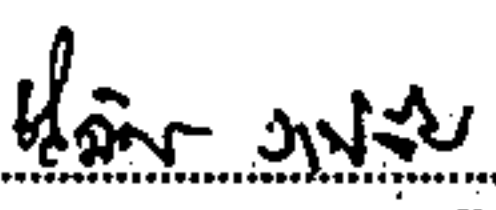
- (๑) รายชื่อผู้ประกอบการ พร้อมที่อยู่และหมายเลขโทรศัพท์ที่ติดต่อได้
- (๒) ข้อมูลนิติบุคคลของผู้ประกอบธุรกิจในตลาด ได้แก่ เลขทะเบียนนิติบุคคล สถานะนิติบุคคล วันที่จดทะเบียนจัดตั้งทุนจดทะเบียน ที่ตั้ง ประเภทธุรกิจตอนจดทะเบียน วัตถุประสงค์ตอนจดทะเบียน ประเภทธุรกิจที่ส่งงบการเงินปีล่าสุด วัตถุประสงค์ที่ส่งงบการเงินปีล่าสุด โครงสร้างผู้ถือหุ้น กรรมการ ผู้จัดการ หรือผู้มีอำนาจลงนามผูกพันนิติบุคคล งบการเงิน (งบแสดงฐานะการเงิน งบกำไรขาดทุน และอัตราส่วนทางการเงิน)
- (๓) ปริมาณจำหน่าย ยอดเงินขายหรือมูลค่าจำหน่าย ปริมาณผลิต และกำลังการผลิต
- (๔) ส่วนแบ่งตลาด ราคาจำหน่าย ช่องทางการจำหน่าย
- (๕) ปัจจัยสภาพการแข่งขันของตลาด และอุปสรรคการเข้าสู่ตลาด
- (๖) ผู้ประกอบธุรกิจซึ่งมีอำนาจเหนือตลาด
- (๗) ระบบห่วงโซ่อุปทาน (Supply chain) ทั้งระบบและที่อยู่ในกลุ่มธุรกิจเดียวกัน
- (๘) สถานการณ์การแข่งขันทางการค้าและแนวโน้มในอนาคต

๔.๓.๒ ขอบเขตตลาด

- (๑) ตลาดสินค้าหรือบริการที่เกี่ยวข้อง (Relevant Product Market)
- (๒) ตลาดภูมิศาสตร์ที่เกี่ยวข้อง (Relevant Geographic Market)
- (๓) การทดแทนกันด้านอุปสงค์ของสินค้าหรือบริการ
- (๔) การทดแทนกันด้านอุปทานของสินค้าหรือบริการ
- (๕) การแข่งขันกับสินค้าหรือบริการที่อาจเกิดขึ้นได้ในอนาคต


(หม่อมหลวงปรีดิเทพย์ เทวกุล)
ประธานกรรมการ


(เรืออากาศเอกชินวัฒน์ หรยางกูร)
กรรมการ


(นางสาวช่อฉัตร รามป้อม)
กรรมการ


(นางสาวสุธรรณา อมรรตารัตน์)
กรรมการ


(นางสาวกัญญิกา คันทวีธูร)
กรรมการและเลขานุการ

(๖) การวิเคราะห์ด้านอื่น ๆ ในตลาดแพลตฟอร์ม อย่างน้อยประกอบด้วย

- การครอบงำตลาด/ความสามารถในการคุมตลาดโดยแพลตฟอร์มดิจิทัล (Digital dominance)

- ปัจจัยในการเลือกใช้แพลตฟอร์ม
- อุปสรรคในการเข้าสู่ตลาด
- ระดับความพึงพอใจของผู้ประกอบธุรกิจในแพลตฟอร์มที่มีต่อแพลตฟอร์ม
- อำนาจต่อรองในการทำธุรกิจ (Bargaining power)
- ผลกระทบทางเครือข่าย (Network effect)
- ความได้เปรียบด้านข้อมูลและการควบคุมผ่านอัลกอริทึม (Data Advantage and Algorithmic Control)

- การถ่ายโอนอำนาจข้ามตลาด (Leverage of market power) และ
- พฤติกรรมการเปลี่ยนการใช้งาน (Switching) หรือการสลับการใช้งาน (Multi-homing) เป็นต้น

๔.๔ การสัมภาษณ์เชิงลึกและเก็บผลสำรวจแบบสอบถาม ที่ปรึกษาต้องนำผลการศึกษาพฤติกรรมตามข้อ ๔.๒ และผลการศึกษาข้อ ๔.๓ เพื่อสอบถามความถูกต้องและให้ความเห็นเพิ่มเติมเกี่ยวกับพฤติกรรมและหรือความเสียหายในแต่ละตลาด เพื่อนำมาประกอบการสัมภาษณ์เชิงลึกและเก็บผลสำรวจแบบสอบถาม

โดยวิธีการสัมภาษณ์เชิงลึกกับผู้มีส่วนได้เสีย ดังต่อไปนี้

- (๑) ผู้ให้บริการแพลตฟอร์ม จำนวนไม่น้อยกว่า ๓ ราย
- (๒) ผู้เชี่ยวชาญ/นักวิชาการด้านกฎหมายแข่งขันทางการค้า จำนวนไม่น้อยกว่า ๓ ราย
- (๓) หน่วยงานภาครัฐที่เกี่ยวข้อง เช่น สำนักงานพัฒนาธุรกรรมทางอิเล็กทรอนิกส์ กรมการขนส่งทางบก และสำนักงาน กขค. เป็นต้น จำนวนไม่น้อยกว่า ๓ หน่วยงาน

โดยวิธีการเก็บผลสำรวจแบบสอบถามจากกลุ่มผู้ประกอบการธุรกิจในแพลตฟอร์ม (ไรเดอร์ ร้านค้า และร้านอาหาร) จำนวนไม่น้อยกว่า ๔๐๐ ชุด

ทั้งนี้ ประเด็นการสัมภาษณ์ แบบสอบถาม และกลุ่มเป้าหมายต้องได้รับความเห็นชอบจากสำนักงาน กขค. ก่อน

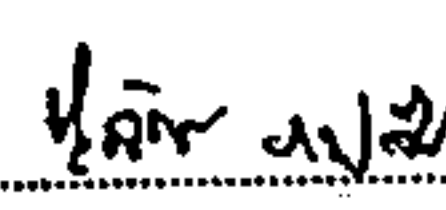
๔.๕ วิเคราะห์พฤติกรรมการแข่งขันทางการค้าที่เกิดขึ้นในตลาด ที่ปรึกษาต้องวิเคราะห์พฤติกรรมการแข่งขันทางการค้า และการติดตามพฤติกรรมผู้ประกอบการประกอบธุรกิจที่อาจมีผลกระทบต่อตลาด ของกลุ่มตลาดบริการเรียกรถและบริการรับส่งของแบบด่วน (Ride-hailing and On-demand services market) และกลุ่มตลาดบริการจัดส่งสินค้าและบริการจัดส่งอาหาร (Food delivery and Mart delivery market) โดยนำผลการศึกษาจากข้อ ๔.๒ – ๔.๔ มาวิเคราะห์ร่วมด้วย ทั้งนี้ ต้องรวมประเด็นการเปลี่ยนแปลงในตลาด ดังเช่น

- (๑) การรวมธุรกิจของ Grab และ Uber
- (๒) การออกจากตลาดของ Robinhood rider และ Robinhood driver
- (๓) การออกจากตลาดของ Food Panda delivery
- (๔) การเข้าสู่ตลาด On-demand ของ Shopee (1 Hour-delivery)

๔.๖ ที่ปรึกษาต้องจัดการประชุมเผยแพร่ผลการศึกษาเบื้องต้น (Initial report) และรับฟังความคิดเห็นต่อข้อเสนอของผลการศึกษาโครงการ เพื่ออธิบายผลการศึกษาที่ได้รับจากโครงการนี้อย่างน้อย ๑ ครั้ง โดยมีผู้เข้าร่วมการประชุมตามที่สำนักงาน กขค. กำหนด จำนวนไม่น้อยกว่า ๕๐ คน จากผู้มีส่วนได้เสียและผู้มีส่วนเกี่ยวข้องทุกภาคส่วน เพื่อรับฟังความคิดเห็นต่อข้อเสนอของผลการศึกษา และให้นำข้อคิดเห็นต่าง ๆ ไปปรับปรุงผลการศึกษาให้มีความเหมาะสม โดยที่ปรึกษาต้องเป็นผู้เชิญและติดตามให้ผู้เข้าร่วมประชุมครบตามจำนวนที่กำหนด


(หม่อมหลวงปริญญ์ เทวกุล)
ประธานกรรมการ


(เรืออากาศเอกชินวัฒน์ ทรายงกูร)
กรรมการ


(นางสาวช่อฉัตร จามปลื้ม)
กรรมการ


(นางสาวสุธนา อมรธารรัตน์)
กรรมการ


(นางสาวกัญญา คันธจิตร)
กรรมการและเลขานุการ

ทั้งนี้ การประชุมเผยแพร่ผลการศึกษา ถ่ายทอดความรู้ และรายงานผลการศึกษาโครงการ ที่ปรึกษาจะต้องใช้สถานที่ภายนอกสำนักงาน กชค. หรือผ่านช่องทางออนไลน์ขึ้นอยู่กับสถานการณ์ โดยที่ปรึกษา จะต้องเสนอให้คณะกรรมการตรวจรับพัสดุในงานจัดซื้อจัดจ้างให้ความเห็นชอบก่อนดำเนินการต่อไป ทั้งนี้ ที่ปรึกษาจะต้องรับผิดชอบค่าใช้จ่ายในการประชุมที่เกิดขึ้น

๔.๗ ที่ปรึกษาต้องจัดทำเล่มรายงานผลการศึกษาฉบับสมบูรณ์ (Full report) ประกอบด้วย

(๑) การศึกษาตามข้อที่ ๔.๑ - ๔.๖

(๒) แนวทางปฏิบัติทางการค้าและคู่มือวิธีการพิจารณาผู้ประกอบการธุรกิจที่มีอำนาจตลาด ในการศึกษา วิเคราะห์ ติดตามพฤติกรรมในการประกอบธุรกิจ

(๓) ข้อเสนอแนะเชิงนโยบาย รวมไปถึงเสนอแนวทางในการกำกับดูแลที่เกี่ยวกับการส่งเสริม พัฒนา และกำกับดูแลการประกอบธุรกิจให้มีการแข่งขันอย่างเสรีและเป็นธรรม

๔.๘ จัดประชุมรายงานผลการศึกษาโครงการ ให้แก่ผู้บริหารและพนักงานของสำนักงาน กชค. อย่างน้อย ๑ ครั้ง โดยมีผู้เข้าร่วมการประชุมตามที่สำนักงาน กชค. กำหนด จำนวนไม่น้อยกว่า ๒๐ คน

๕. ระยะเวลาในการดำเนินการ

ระยะเวลาดำเนินการ ๒๔๐ วัน นับถัดจากวันลงนามในสัญญา

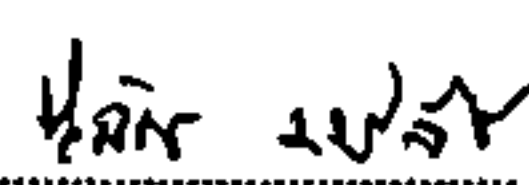
๖. ผลงานที่จะต้องส่งมอบ

ผลงานที่จะต้องส่งมอบและงวดงานที่ส่งมอบมีรายละเอียด ดังนี้

งวดงาน	งานที่จะส่งมอบ	กำหนดส่งมอบ
งวดที่ ๑	๑. จัดประชุมเริ่มต้นโครงการกับผู้รับผิดชอบของสำนักงาน กชค. เพื่อหารือเกี่ยวกับภาพรวมของการดำเนินโครงการ วิธีการดำเนินโครงการ (Methodology) และแผนการดำเนินโครงการ (Project Work Plan) ๒. ส่งมอบรายงานเบื้องต้น ตามขอบเขตงานข้อ ๔.๑ ในรูปแบบเอกสาร จำนวน ๒ ชุด และไฟล์เอกสารในรูปแบบอิเล็กทรอนิกส์บันทึกลงใน ยูเอสบีแฟลชไดรฟ์ (USB Flash Drive) จำนวน ๑ ชุด พร้อมทั้งส่งแนบไฟล์ไปยังอีเมลฝ่ายประสานงานดูแลโครงการ โดยรายงานเบื้องต้นอย่างน้อยต้องประกอบด้วย (๑) ภาพรวม วิธีการดำเนินงาน (Methodology) และแผนการดำเนินโครงการ (Project Work Plan) (๒) แผนการดำเนินงาน (Gantt-Chart) (๓) รายชื่อคณะผู้ดำเนินการและผู้ประสานงาน ประวัติและรายละเอียดการติดต่อ (๔) รายละเอียดสรุปผลการจัดประชุมเริ่มต้นโครงการ พร้อมเอกสารการประชุม	ภายใน ๑๕ วัน นับถัดจาก วันลงนาม ในสัญญา
งวดที่ ๒	๑. ส่งมอบรายงานผลการศึกษาวิเคราะห์โครงการ ตามขอบเขตงานข้อ ๔.๒ ในรูปแบบเอกสาร จำนวน ๒ ชุด และส่งไฟล์เอกสารในรูปแบบอิเล็กทรอนิกส์ไปยังอีเมลฝ่ายประสานงานดูแลโครงการ	ภายใน ๖๐ วัน นับถัดจาก วันลงนาม ในสัญญา


(หม่อมหลวงปรีดิเทพย์ เทวกุล)
ประธานกรรมการ


(เรืออากาศเอกชินวัฒน์ ทรายางกูร)
กรรมการ


(นางสาวช่อฉัตร งามปลื้ม)
กรรมการ


(นางสาวสุรตนา อมรธารรัตน์)
กรรมการ


(นางสาวกัญญิศา คันทวีธูร)
กรรมการและเลขานุการ

งวดงาน	งานที่จะส่งมอบ	กำหนดส่งมอบ
งวดที่ ๓	๑. ส่งมอบ รายงานผลการศึกษาวิเคราะห์โครงการ ตามขอบเขตงาน ข้อ ๔.๓ ในรูปแบบเอกสาร จำนวน ๒ ชุด และส่งไฟล์เอกสาร ในรูปแบบอิเล็กทรอนิกส์ไปยังอีเมลฝ่ายประสานงานดูแลโครงการ ๒. เสนอแผนแนวทางการดำเนินงานตามขอบเขตงานข้อ ๔.๔-๔.๗	ภายใน ๙๐ วัน นับถัดจาก วันลงนาม ในสัญญา
งวดที่ ๔	๑. จัดการประชุมเผยแพร่ผลการศึกษาและรับฟังความคิดเห็นต่อ ข้อเสนอของผลการศึกษาโครงการ แก่ผู้มีส่วนได้เสียและผู้เกี่ยวข้อง ทุกภาคส่วน ตามขอบเขตงานข้อ ๔.๖ ๒. ส่งมอบรายงานผลการศึกษาวิเคราะห์โครงการ ตามขอบเขตงาน ข้อ ๔.๔-๔.๗ ในรูปแบบเอกสาร จำนวน ๒ ชุด และส่งไฟล์เอกสาร ในรูปแบบอิเล็กทรอนิกส์ไปยังอีเมลฝ่ายประสานงานดูแลโครงการ	ภายใน ๑๘๐ วัน นับถัดจาก วันลงนาม ในสัญญา
งวดที่ ๕	๑. จัดประชุมรายงานผลการศึกษาโครงการ ให้แก่ผู้บริหารและพนักงาน ของสำนักงาน กชค. ตามขอบเขตงานข้อ ๔.๘ ๒. ส่งมอบรายงานฉบับสมบูรณ์ ในรูปแบบเอกสาร จำนวน ๖ ชุด ไฟล์เอกสารในรูปแบบอิเล็กทรอนิกส์บันทึกลงในยูเอสบีแฟลชไดรฟ์ (USB Flash Drive) จำนวน ๑ ชุด และส่งไฟล์เอกสารในรูปแบบ อิเล็กทรอนิกส์ไปยังอีเมลฝ่ายประสานงานดูแลโครงการ	ภายใน ๒๔๐ วัน นับถัดจาก วันลงนาม ในสัญญา

๗. เงื่อนไขการชำระเงิน

สำนักงาน กชค. จะแบ่งงวดการชำระเงินออกเป็น ๕ งวด ตามเงื่อนไข ดังนี้

งวดที่ ๑ ชำระเงินจำนวนร้อยละ ๕ ของวงเงินตามสัญญาจ้าง ภายหลังจากที่ได้รับการส่งมอบและ
ผ่านการตรวจรับงานตามงวดที่ ๑ ของสัญญาเสร็จสมบูรณ์

งวดที่ ๒ ชำระเงินจำนวนร้อยละ ๑๕ ของวงเงินตามสัญญาจ้าง ภายหลังจากที่ได้รับการส่งมอบและ
ผ่านการตรวจรับงานตามงวดที่ ๒ ของสัญญาเสร็จสมบูรณ์

งวดที่ ๓ ชำระเงินจำนวนร้อยละ ๔๐ ของวงเงินตามสัญญาจ้าง ภายหลังจากที่ได้รับการส่งมอบและ
ผ่านการตรวจรับงานตามงวดที่ ๓ ของสัญญาเสร็จสมบูรณ์

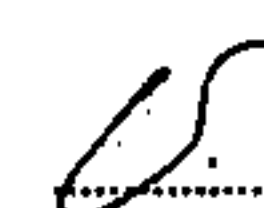
งวดที่ ๔ ชำระเงินจำนวนร้อยละ ๑๕ ของวงเงินตามสัญญาจ้าง ภายหลังจากที่ได้รับการส่งมอบและ
ผ่านการตรวจรับงานตามงวดที่ ๔ ของสัญญาเสร็จสมบูรณ์

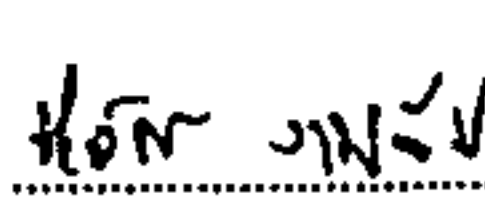
งวดที่ ๕ ชำระเงินจำนวนร้อยละ ๒๕ ของวงเงินตามสัญญาจ้าง ภายหลังจากที่ได้รับการส่งมอบและ
ผ่านการตรวจรับงานตามงวดที่ ๕ ของสัญญาเสร็จสมบูรณ์

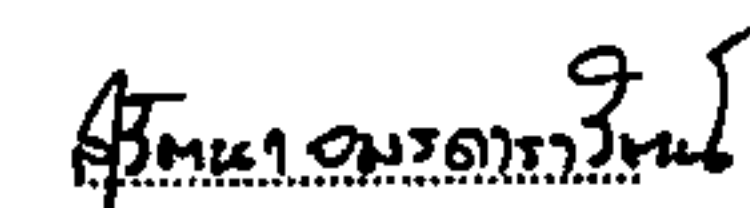
๘. วงเงินในการจัดหา

วงเงินงบประมาณ ๒,๔๐๒,๗๐๐ บาท (สองล้านสี่แสนสองพันเจ็ดร้อยบาทถ้วน) รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม


(หม่อมหลวงปรีดิเทพย์ เทวกุล)
ประธานกรรมการ


(เรืออากาศเอกชินวัฒน์ หรยางกูร)
กรรมการ


(นางสาวช่อฉัตร งามปลื้ม)
กรรมการ


(นางสาวสุธนา อมรธารรัตน์)
กรรมการ


(นางสาวกัญธิกา คันทวีวร)
กรรมการและเลขานุการ

๙. บุคลากรที่ต้องการ

บุคลากรของทีมงานที่ปรึกษา จะต้องมีความรู้ ความเชี่ยวชาญ และประสบการณ์ในด้านต่าง ๆ ดังนี้

ลำดับ	รายการ	จำนวน (คน)	ประสบการณ์ ในด้านที่เกี่ยวข้อง (ปี)	วุฒิการศึกษา
(๑) บุคลากรหลัก				
(๑.๑)	ผู้จัดการโครงการ	๑	๑๐	ไม่ต่ำกว่าปริญญาเอก สาขาเศรษฐศาสตร์ บริหารธุรกิจ การตลาด หรือกฎหมายธุรกิจ
(๑.๒)	ผู้เชี่ยวชาญด้านกฎหมายการแข่งขัน ทางการค้า	๑	๑๐	ปริญญาโทหรือสูงกว่า สาขานิติศาสตร์
(๑.๓)	ผู้เชี่ยวชาญด้านเศรษฐศาสตร์	๑	๑๐	ปริญญาโทหรือสูงกว่า สาขาเศรษฐศาสตร์
(๒) บุคลากรสนับสนุน				
(๒.๑)	ผู้ช่วยผู้เชี่ยวชาญด้านกฎหมายแข่งขัน ทางการค้า	๑	๕	ปริญญาตรีหรือสูงกว่า สาขานิติศาสตร์
(๒.๒)	ผู้ช่วยผู้เชี่ยวชาญด้านเศรษฐศาสตร์ พฤติกรรม	๑	๕	ปริญญาตรีหรือสูงกว่า สาขาเศรษฐศาสตร์
(๒.๓)	นักวิจัยการตลาดด้านดิจิทัล	๑	๕	ปริญญาตรีหรือสูงกว่า สาขาเศรษฐศาสตร์ บริหารธุรกิจ หรือการตลาดดิจิทัล
(๒.๔)	เจ้าหน้าที่ประสานงานโครงการ	๑	๒	ไม่ต่ำกว่าปริญญาตรีหรือสูงกว่า
(๒.๕)	เจ้าหน้าที่บันทึกข้อมูล	๓	-	-

๑๐. หลักเกณฑ์การพิจารณาคัดเลือกข้อเสนอ

การจ้างที่ปรึกษาจะดำเนินการโดยวิธีคัดเลือก ตามพระราชบัญญัติการจัดซื้อจัดจ้างและการบริหารพัสดุภาครัฐ พ.ศ. ๒๕๖๐ และตามระเบียบกระทรวงการคลังว่าด้วยการจัดซื้อจัดจ้างและการบริหารพัสดุภาครัฐ พ.ศ. ๒๕๖๐ ข้อ ๑๒๐ (๖) (ก) และข้อ ๑๒๖ คณะกรรมการดำเนินการจ้างที่ปรึกษาจะพิจารณาคัดเลือกข้อเสนอของที่ปรึกษารายที่ไม่มีผลประโยชน์ร่วมกัน และยื่นเอกสารครบถ้วน ถูกต้อง มีคุณสมบัติและข้อเสนอเป็นไปตามเงื่อนไขที่หน่วยงานของรัฐกำหนด และผ่านเกณฑ์ด้านคุณภาพที่หน่วยงานของรัฐกำหนดและจัดลำดับ และพิจารณาคัดเลือกผู้ชนะหรือผู้ได้รับการคัดเลือกตามหลักเกณฑ์กรณีสถานจ้างที่ปรึกษาที่เป็นไปตามมาตรฐานของหน่วยงานของรัฐหรืองานที่ซับซ้อน โดยคัดเลือกจากรายที่ได้คะแนนรวมด้านคุณภาพและด้านราคามากที่สุด

ผู้ยื่นข้อเสนอจะต้องจัดหาทีมงานที่มีความรู้ความเชี่ยวชาญและประสบการณ์ในด้านต่าง ๆ ให้ครบถ้วน โดยจะต้องแนบสำเนาเอกสารวุฒิการศึกษาหรือใบปริญญาบัตร และสำเนาบัตรประจำตัวประชาชนพร้อมรับรองสำเนาถูกต้องสำหรับบุคลากรหลัก โดยสำนักงาน กขค. ขอสงวนสิทธิ์พิจารณาคุณสมบัติที่ปรึกษาในรายที่ครบถ้วนเท่านั้น หากไม่ครบถ้วนตามคุณสมบัติในข้อ ๓ จะตัดสิทธิ์การพิจารณาการให้คะแนนด้านคุณภาพและด้านราคา



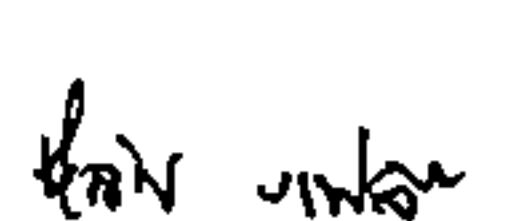
(หม่อมหลวงปรีดิพิทย์ เทวกุล)

ประธานกรรมการ



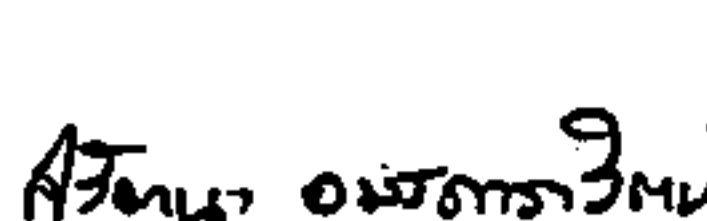
(เรืออากาศเอกชินวัฒน์ ทรายางกูร)

กรรมการ



(นางสาวช่อฉัตร งามปลื้ม)

กรรมการ



(นางสาวสุรัตนา อมรดารัตน์)

กรรมการ



(นางสาวกัญญิกา คันธวัชร)

กรรมการและเลขานุการ

การพิจารณาผู้ชนะการยื่นข้อเสนอจะใช้ผลรวมคะแนนด้านคุณภาพและด้านราคา โดยมีคะแนนเต็ม ๑๐๐ คะแนน แบ่งเป็นคะแนนด้านคุณภาพร้อยละ ๘๐ และคะแนนด้านราคาร้อยละ ๒๐ ทั้งนี้ ผู้ยื่นข้อเสนอ ต้องได้คะแนนด้านคุณภาพไม่น้อยกว่าร้อยละ ๗๐ จึงจะได้รับการพิจารณาด้านราคา

โดยเกณฑ์การพิจารณาด้านคุณภาพ และด้านราคา มีหลักเกณฑ์ ดังนี้

๑๐.๑ เกณฑ์ด้านคุณภาพ (อัตราส่วนร้อยละ ๘๐) กำหนดสัดส่วนของน้ำหนักในการให้คะแนน เพื่อใช้ในการประเมินการพิจารณาคัดเลือกข้อเสนอร้อยละ ๑๐๐ โดยมีรายละเอียด ดังนี้

- | | |
|---------------------------------------|-------------|
| (๑) ผลงานและประสบการณ์ของทีปรีक्षा | ร้อยละ ๒๐ |
| ๑) ผลงานของทีปรีक्षा | (ร้อยละ ๑๐) |
| ๒) ประสบการณ์เฉพาะ | (ร้อยละ ๑๐) |
| (๒) วิธีการบริหารและวิธีการปฏิบัติงาน | ร้อยละ ๒๐ |
| ๑) วิธีการบริหาร | (ร้อยละ ๑๐) |
| ๒) วิธีการปฏิบัติงานตามขอบเขตของงาน | (ร้อยละ ๑๐) |
| (๓) บุคลากรที่ร่วมงาน | ร้อยละ ๒๐ |
| (๔) ความเข้าใจในโครงการศึกษา | ร้อยละ ๓๐ |
| (๕) ความมั่นคงทางการเงิน | ร้อยละ ๑๐ |

โดยมีวิธีการประเมินและการให้คะแนน ดังนี้

- | | |
|------------------------------------|-----------|
| (๑) ผลงานและประสบการณ์ของทีปรีक्षा | ร้อยละ ๒๐ |
|------------------------------------|-----------|

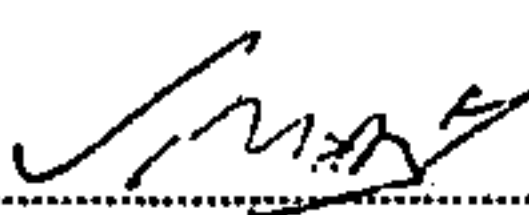
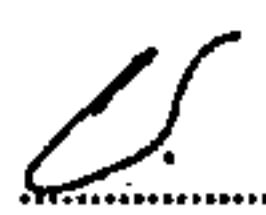
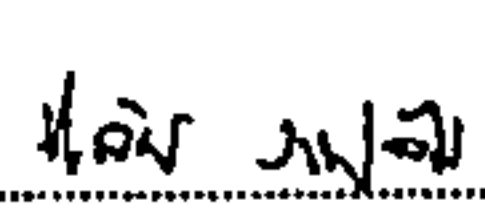
ทีปรีक्षाจะต้องแสดงรายละเอียดผลงานและประสบการณ์ พร้อมเอกสารหลักฐานอ้างอิง เช่น หนังสือรับรองผลงาน สำเนาสัญญาของโครงการที่ได้ดำเนินการแล้วเสร็จตามสัญญา เป็นต้น

๑) ผลงานของทีปรีक्षा ทีปรีक्षाมีผลงานการจ้างที่ปรีक्षाที่เกี่ยวข้องกับการศึกษา วิเคราะห์ วิจัยด้านเศรษฐศาสตร์ บริหารธุรกิจ การตลาด หรือกฎหมายธุรกิจ และเป็นผลงานที่เป็นคู่สัญญา โดยตรงกับหน่วยงานของรัฐ หรือหน่วยงานเอกชน (ร้อยละ ๑๐)

เกณฑ์การพิจารณาที่ให้คะแนน	คะแนน
๑.๑) ผลงานของทีปรีक्षा ในวงเงินตั้งแต่ ๓,๐๐๐,๐๐๑ บาท ขึ้นไป	๑๐๐
๑.๒) ผลงานของทีปรีक्षा ในวงเงินตั้งแต่ ๒,๐๐๐,๐๐๑ บาท ถึง ๓,๐๐๐,๐๐๐ บาท	๘๐
๑.๓) ผลงานของทีปรีक्षा ในวงเงินตั้งแต่ ๑,๐๐๐,๐๐๑ บาท ถึง ๒,๐๐๐,๐๐๐ บาท	๖๐
๑.๔) ผลงานของทีปรีक्षा ในวงเงินไม่น้อยกว่า ๑,๐๐๐,๐๐๐ บาท	๔๐

๒) ประสบการณ์เฉพาะ จำนวนผลงานย้อนหลังไม่น้อยกว่า ๕ ปี ซึ่งเป็นผลงานการจ้างที่ปรีक्षाที่เกี่ยวข้องกับการศึกษา วิเคราะห์ วิจัยทางด้านเศรษฐศาสตร์ บริหารธุรกิจ การตลาด หรือกฎหมายธุรกิจ โดยแต่ละโครงการมีวงเงินไม่ต่ำกว่า ๑,๐๐๐,๐๐๐ บาท (ร้อยละ ๑๐)

เกณฑ์การพิจารณาที่ให้คะแนน	คะแนน
๒.๑) ผลงานของทีปรีक्षा จำนวน ๗ งาน ขึ้นไป	๑๐๐
๒.๒) ผลงานของทีปรีक्षा จำนวน ๕ งาน	๘๐
๒.๓) ผลงานของทีปรีक्षा จำนวน ๓ งาน	๖๐

				
(หม่อมหลวงปริยทิพย์ เทวกุล)	(เรื่ออากาศเอกชินวัฒน์ หรยางกูร)	(นางสาวช่อฉัตร จามปลื้ม)	(นางสาวสุรตนา อมรตารัตน์)	(นางสาวกัญญิกา คันทวีสุร)
ประธานกรรมการ	กรรมการ	กรรมการ	กรรมการ	กรรมการและเลขานุการ

(๒) วิธีการบริหารและวิธีการปฏิบัติงาน

ร้อยละ ๒๐

๑) วิธีการบริหาร นำเสนอแนวทางในการบริหารงานของที่ปรึกษา โดยให้ผู้ยื่นข้อเสนอ นำเสนอรายการ (ร้อยละ ๑๐) ดังนี้

เกณฑ์การพิจารณาที่ให้คะแนน	คะแนน	วิธีการประเมิน
๑.๑) การแบ่งการดำเนินงานเป็นกลุ่มงานอย่างมีประสิทธิภาพ	๓๐	ผู้ประเมินจะพิจารณาจากเอกสารที่ผู้ยื่นข้อเสนอยื่นมา โดยจัดทำเป็นรูปแบบเอกสารขนาดกระดาษ A๔ และ ผู้ประเมินจะให้คะแนนตามรายการที่ผู้ยื่นข้อเสนอ นำเอกสารยื่นมา
๑.๒) โครงสร้างของบุคลากรของที่ปรึกษา	๒๐	
๑.๓) รายละเอียดการทำงานของบุคลากรหลักและสนับสนุน	๒๐	
๑.๔) แผนการบริหารความเสี่ยง	๑๕	
๑.๕) แผนด้านเวลาและการประสานงาน	๑๕	
รวม	๑๐๐	

๒) วิธีการปฏิบัติงานตามขอบเขตของงาน โดยนำเสนอแนวคิด แผนงาน และวิธีปฏิบัติ ที่สอดคล้องกับขอบเขตของงานจ้างที่ปรึกษา พร้อมกำหนดระยะเวลาที่เหมาะสม (ร้อยละ ๑๐)

เกณฑ์การพิจารณาที่ให้คะแนน	คะแนน	วิธีการประเมิน
๒.๑) แสดงรายละเอียดแนวคิด แผนงาน และวิธีการปฏิบัติ สอดคล้องกับขอบเขตของงานจ้างที่ปรึกษาตรงประเด็นได้ อย่างชัดเจน ครบถ้วน และมีการนำเสนอแนวคิดวิธีการ ปฏิบัติงานที่มีการต่อยอดขอบเขตของงานให้เกิดประโยชน์ สูงสุดแก่สำนักงาน กขค.	๑๐๐	ผู้ประเมินจะพิจารณาจากเอกสารที่ผู้ยื่นข้อเสนอยื่นมา โดยจัดทำเป็นแผนการดำเนินงาน เช่น Gantt-Chart/ Flowchart การดำเนินงาน หลักการแนวคิดในการ ดำเนินงานตามขอบเขตของงานจ้างที่ปรึกษา โดยจัดทำเป็นรูปแบบเอกสารขนาดกระดาษ A๔
๒.๒) แสดงรายละเอียดแนวคิด แผนงาน และวิธีการปฏิบัติ สอดคล้องกับขอบเขตของงานจ้างที่ปรึกษาตรงประเด็นได้ อย่างชัดเจนและครบถ้วน	๘๐	
๒.๓) แสดงรายละเอียดแนวคิด แผนงาน และวิธีการปฏิบัติ สอดคล้องกับขอบเขตของงานจ้างที่ปรึกษาตรงประเด็น เพียงบางส่วน	๕๐	
๒.๔) แสดงรายละเอียดแนวคิด แผนงาน และวิธีการปฏิบัติ ไม่สอดคล้องกับขอบเขตของงานจ้างที่ปรึกษาหรือไม่มีข้อมูล	๐	

(๓) บุคลากรที่ร่วมงาน

ร้อยละ ๒๐

ที่ปรึกษาจะต้องแสดงรายละเอียดคุณวุฒิการศึกษา ความเชี่ยวชาญหรือประสบการณ์ ของบุคลากรหลักและบุคลากรสนับสนุนแต่ละคนที่รับผิดชอบโครงการ พร้อมเอกสารหลักฐานอ้างอิง โดยมีคะแนนรวมทั้งสิ้น ๑๐๐ คะแนน ซึ่งผู้ประเมินจะให้คะแนนแก่ผู้ยื่นข้อเสนอ ดังนี้

๑) ผู้จัดการโครงการ จะต้องมีความรู้ประสบการณ์ทำงาน ๑๐ ปีขึ้นไป และวุฒิการศึกษา ไม่ต่ำกว่าปริญญาเอก สาขาวิชาเศรษฐศาสตร์ บริหารธุรกิจ การตลาด หรือกฎหมายธุรกิจ

ลำดับ	รายการ	ประสบการณ์ (ปี)	วุฒิ การศึกษา	สาขาวิชา	คะแนนเต็ม ๓๐ คะแนน					
					จำนวนผลงานที่เกี่ยวข้องกับ เศรษฐศาสตร์ บริหารธุรกิจ การตลาด หรือกฎหมายธุรกิจ (๑๕ คะแนน)		ผลงานด้านศึกษา วิเคราะห์ วิจัย ที่เกี่ยวข้องกับด้านแข่งขันทางการค้า (๑๕ คะแนน)			
					ไม่น้อยกว่า ๑๐ ผลงาน	ไม่น้อยกว่า ๗ ผลงาน	๑ ผลงาน	แหล่งฟอร์ม ผลิต	สมัครหรือ บริกรทั่วไป	อื่นๆ
๑)	ผู้จัดการโครงการ	๑๐	ปริญญาเอก	- เศรษฐศาสตร์ - บริหารธุรกิจ - การตลาด - กฎหมายธุรกิจ	๑๕ คะแนน	๑๐ คะแนน	๕ คะแนน	๑๕ คะแนน	๑๐ คะแนน	๕ คะแนน

(หม่อมหลวงปรีดิเทพย์ เทวกุล)

ประธานกรรมการ

(เรืออากาศเอกชินวัฒน์ ทรายงกูร)

กรรมการ

(นางสาวช่อฉัตร งามปลื้ม)

กรรมการ

(นางสาวสุรตนา อมรการรัตน์)

กรรมการ

(นางสาวกัญญิกา คันทวีรุ)

กรรมการและเลขานุการ

๒) ผู้เชี่ยวชาญด้านกฎหมายการแข่งขันทางการค้า จะต้องมีประสบการณ์ทำงาน ๑๐ ปีขึ้นไป และวุฒิการศึกษาไม่ต่ำกว่าปริญญาโทหรือสูงกว่าสาขากฎหมาย

ลำดับ	รายการ	ประสบการณ์ (ปี)	วุฒิการศึกษา	สาขาวิชา	คะแนนเต็ม ๑๕ คะแนน					
					จำนวนผลงานที่เกี่ยวข้องกับกฎหมาย เศรษฐศาสตร์ หรือบริหารธุรกิจ (๑๐ คะแนน)			ผลงานด้านศึกษา วิเคราะห์ วิจัย ที่เกี่ยวข้องกับด้านแข่งขันทางการค้า (๕ คะแนน)		
					ไม่น้อยกว่า ๑๐ ผลงาน	ไม่น้อยกว่า ๗ ผลงาน	๓ ผลงาน	แพลตฟอร์มดิจิทัล	สินค้าหรือบริการทั่วไป	อื่น ๆ
๒)	ผู้เชี่ยวชาญด้านกฎหมายการแข่งขันทางการค้า	๑๐	ปริญญาโทหรือสูงกว่า	- กฎหมาย	๑๐ คะแนน	๗ คะแนน	๓ คะแนน	๕ คะแนน	๓ คะแนน	๑ คะแนน

๓) ผู้เชี่ยวชาญด้านเศรษฐศาสตร์ จะต้องมีประสบการณ์ทำงาน ๑๐ ปีขึ้นไป และวุฒิการศึกษาไม่ต่ำกว่าปริญญาโทหรือสูงกว่า สาขาเศรษฐศาสตร์

ลำดับ	รายการ	ประสบการณ์ (ปี)	วุฒิการศึกษา	สาขาวิชา	คะแนนเต็ม ๑๕ คะแนน					
					จำนวนผลงานที่เกี่ยวข้องกับกฎหมาย เศรษฐศาสตร์ และบริหารธุรกิจ (๑๐ คะแนน)			ผลงานด้านศึกษา วิเคราะห์ วิจัย ที่เกี่ยวข้องกับด้านแข่งขันทางการค้า (๕ คะแนน)		
					ไม่น้อยกว่า ๑๐ ผลงาน	ไม่น้อยกว่า ๗ ผลงาน	๓ ผลงาน	แพลตฟอร์มดิจิทัล	สินค้าหรือบริการทั่วไป	อื่น ๆ
๓)	ผู้เชี่ยวชาญด้านเศรษฐศาสตร์	๑๐	ปริญญาโทหรือสูงกว่า	- เศรษฐศาสตร์	๑๐ คะแนน	๗ คะแนน	๓ คะแนน	๕ คะแนน	๓ คะแนน	๑ คะแนน

๔) ผู้ช่วยผู้เชี่ยวชาญด้านกฎหมายการแข่งขันทางการค้า จะต้องมีประสบการณ์ทำงาน ๕ ปีขึ้นไป และวุฒิการศึกษาไม่ต่ำกว่าปริญญาตรีหรือสูงกว่า สาขากฎหมาย หรือกฎหมายธุรกิจ

ลำดับ	รายการ	ประสบการณ์ (ปี)	วุฒิการศึกษา	สาขาวิชา	คะแนนเต็ม ๑๐ คะแนน					
					จำนวนผลงานที่เกี่ยวข้องกับกฎหมาย เศรษฐศาสตร์ และบริหารธุรกิจ (๕ คะแนน)			ผลงานด้านศึกษา วิเคราะห์ วิจัย ที่เกี่ยวข้องกับด้านแข่งขันทางการค้า (๕ คะแนน)		
					ไม่น้อยกว่า ๕ ผลงาน	ไม่น้อยกว่า ๓ ผลงาน	๑ ผลงาน	แพลตฟอร์มดิจิทัล	สินค้าหรือบริการทั่วไป	อื่น ๆ
๔)	ผู้ช่วยผู้เชี่ยวชาญด้านกฎหมายการแข่งขันทางการค้า	๕	ปริญญาตรีหรือสูงกว่า	- กฎหมาย - กฎหมายธุรกิจ	๕ คะแนน	๓ คะแนน	๑ คะแนน	๕ คะแนน	๓ คะแนน	๑ คะแนน

๕) ผู้ช่วยผู้เชี่ยวชาญด้านเศรษฐศาสตร์ จะต้องมีประสบการณ์ทำงาน ๕ ปีขึ้นไป และวุฒิการศึกษาไม่ต่ำกว่าปริญญาตรีหรือสูงกว่า สาขาเศรษฐศาสตร์

ลำดับ	รายการ	ประสบการณ์ (ปี)	วุฒิการศึกษา	สาขาวิชา	คะแนนเต็ม ๑๐ คะแนน					
					จำนวนผลงานที่เกี่ยวข้องกับกฎหมาย เศรษฐศาสตร์ และบริหารธุรกิจ (๕ คะแนน)			ผลงานด้านศึกษา วิเคราะห์ วิจัย ที่เกี่ยวข้องกับด้านแข่งขันทางการค้า (๕ คะแนน)		
					ไม่น้อยกว่า ๕ ผลงาน	ไม่น้อยกว่า ๓ ผลงาน	๑ ผลงาน	แพลตฟอร์มดิจิทัล	สินค้าหรือบริการทั่วไป	อื่น ๆ
๕)	ผู้ช่วยผู้เชี่ยวชาญด้านเศรษฐศาสตร์	๕	ปริญญาตรีหรือสูงกว่า	- เศรษฐศาสตร์	๕ คะแนน	๓ คะแนน	๑ คะแนน	๕ คะแนน	๓ คะแนน	๑ คะแนน

(หม่อมหลวงปรีดิเทพย์ เทวกุล)

ประธานกรรมการ

(เรืออากาศเอกชินวัฒน์ หรยางกูร)

กรรมการ

(นางสาวช่อฉัตร งามปลื้ม)

กรรมการ

(นางสาวสุรัตนา อมรदारรัตน์)

กรรมการ

(นางสาวกัญญิกา คันธวิสูตร)

กรรมการและเลขานุการ

๖) นักวิจัยการตลาดด้านดิจิทัล จะต้องมีประสบการณ์ทำงาน ๕ ปีขึ้นไป และวุฒิการศึกษา ไม่ต่ำกว่าปริญญาตรีหรือสูงกว่า สาขาเศรษฐศาสตร์ บริหารธุรกิจ หรือการตลาดดิจิทัล

ลำดับ	รายการ	ประสบการณ์ (ปี)	วุฒิการศึกษา	สาขาวิชา	คะแนนเต็ม ๑๐ คะแนน		
					จำนวนผลงานที่เกี่ยวข้องกับการตลาดดิจิทัล (๑๐ คะแนน)		
					ไม่น้อยกว่า ๓ ผลงาน	ไม่น้อยกว่า ๒ ผลงาน	๑ ผลงาน
๖)	นักวิจัยการตลาดด้านดิจิทัล	๕	ปริญญาตรีหรือสูงกว่า	- เศรษฐศาสตร์ - บริหารธุรกิจ - การตลาดดิจิทัล	๑๐ คะแนน	๗ คะแนน	๓ คะแนน

๗) เจ้าหน้าที่ประสานงานโครงการ จะต้องมีประสบการณ์ทำงาน ๒ ปีขึ้นไป และวุฒิการศึกษา ไม่ต่ำกว่าปริญญาตรีหรือสูงกว่า

ลำดับ	รายการ	ประสบการณ์ (ปี)	วุฒิการศึกษา	สาขาวิชา	คะแนนเต็ม ๕ คะแนน	
					ด้านประสานงานหรือเลขานุการโครงการ (๕ คะแนน)	
					มีประสบการณ์	ไม่มีประสบการณ์
๗)	เจ้าหน้าที่ประสานงานโครงการ	๒	ปริญญาตรีหรือสูงกว่า	ไม่กำหนด	๕ คะแนน	๒.๕ คะแนน

๘) เจ้าหน้าที่บันทึกข้อมูล

ลำดับ	รายการ	ประสบการณ์ (ปี)	วุฒิการศึกษา	สาขาวิชา	คะแนนเต็ม ๕ คะแนน	
					ด้านประสานงานหรือเลขานุการโครงการ (๕ คะแนน)	
					มีประสบการณ์	ไม่มีประสบการณ์
๘)	เจ้าหน้าที่บันทึกข้อมูล	ไม่กำหนด	ไม่กำหนด	ไม่กำหนด	๕ คะแนน	๒.๕ คะแนน

(๔) ความเข้าใจในโครงการศึกษา

ร้อยละ ๓๐

เอกสารแสดงแผนการปฏิบัติงาน นำเสนอแนวทางในการศึกษาของที่ปรึกษา โดยให้ผู้ยื่นข้อเสนอแนะนำเสนอรายการ (ร้อยละ ๓๐) ดังนี้

เกณฑ์การพิจารณาที่ให้คะแนน	คะแนน	วิธีการประเมิน
๑.๑) อธิบายแนวคิดหรือหลักการได้อย่างชัดเจน และถูกต้อง	๓๐	ผู้ประเมินจะพิจารณาจากเอกสารที่ผู้ยื่นข้อเสนออื่นมา โดยจัดทำเป็นรูปแบบเอกสารขนาดกระดาษ A๔ และผู้ประเมินจะให้คะแนนตามรายการที่ผู้ยื่นข้อเสนอ นำเอกสารอื่นมา
๑.๒) อธิบายความสัมพันธ์ระหว่างแนวคิดต่าง ๆ ได้	๒๐	
๑.๓) สามารถนำความรู้ไปประยุกต์ใช้ในงานได้	๒๐	
๑.๔) สามารถต่อยอดองค์ความรู้เพิ่มจากขอบเขตงานได้	๒๐	
๑.๕) ความสามารถในการอธิบายและสื่อสารผ่านเอกสาร	๑๐	
รวม	๑๐๐	

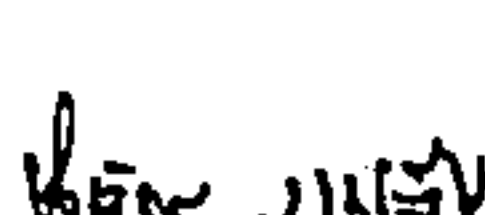
(๕) ความมั่นคงทางการเงิน

ร้อยละ ๑๐

เพื่อตรวจสอบความมั่นคงทางการเงินของที่ปรึกษา ผู้ประเมินจะพิจารณาจากผลต่างระหว่างสินทรัพย์สุทธิหักด้วยหนี้สินสุทธิที่ปรากฏในงบแสดงฐานะการเงินที่มีการตรวจรับรองแล้ว ซึ่งจะต้องแสดงค่าเป็นบวกติดต่อกันเป็นระยะเวลา ๒ ปี สุดท้าย ก่อนวันยื่นข้อเสนอ โดยมีคะแนนรวมทั้งสิ้น ๑๐๐ คะแนน


(หม่อมหลวงปริยทิพย์ เทวกุล)
ประธานกรรมการ


(เรืออากาศเอกชินวัฒน์ ทรายางกูร)
กรรมการ


(นางสาวช่อฉัตร งามปลื้ม)
กรรมการ


(นางสาวสุธรรณา อมรตารรัตน์)
กรรมการ


(นางสาวกัญญิกา กันธรัฐ)
กรรมการและเลขานุการ

๑๐.๒ เกณฑ์ด้านราคา กำหนดเกณฑ์การพิจารณาการให้คะแนนด้านราคา ดังนี้

เกณฑ์การพิจารณาการให้คะแนนด้านราคา	คะแนน
๑) ผู้เสนอราคาต่ำสุด	๑๐๐
๒) ผู้เสนอราคารายอื่นลำดับรองลงมาจะได้คะแนนตามสัดส่วน จะคิดจากสูตรการคำนวณ ดังนี้	
$100 - \left(\frac{(\text{ราคาของผู้เสนอรายอื่น} - \text{ราคาของผู้เสนอราคาต่ำสุด})}{\text{ราคาของผู้เสนอราคาต่ำสุด}} \times 100 \right) = \dots \text{คะแนน}$	

๑๐.๓ การคิดคะแนนรวมด้านคุณภาพและด้านราคา

- (๑) คะแนนด้านคุณภาพและด้านราคา มีคะแนนเต็ม ๑๐๐ คะแนน
- (๒) โดยกำหนดอัตราส่วนระหว่างคะแนนรวมด้านคุณภาพและด้านราคา ดังนี้
- คะแนนด้านคุณภาพ ร้อยละ ๘๐
 - คะแนนด้านราคา ร้อยละ ๒๐
- (๓) การคิดคะแนนด้านคุณภาพให้นำคะแนนจากเกณฑ์ด้านคุณภาพในข้อ ๑๐.๑ มาคำนวณในส่วนของคะแนนด้านคุณภาพ ในอัตราร้อยละ ๘๐ โดยมีวิธีการคำนวณ ดังนี้

$$\text{คะแนนจากเกณฑ์ด้านคุณภาพ} \times \frac{80}{100} = \dots \text{คะแนน}$$

- (๔) การคิดคะแนนด้านราคาให้นำคะแนนจากเกณฑ์ด้านราคาในข้อ ๑๐.๒ มาคำนวณในส่วนของคะแนนด้านราคา ในอัตราร้อยละ ๒๐ โดยมีวิธีการคำนวณ ดังนี้

$$\text{คะแนนจากเกณฑ์ด้านราคา} \times \frac{20}{100} = \dots \text{คะแนน}$$

๑๑. อัตราค่าปรับ

กรณีที่ที่ปรึกษาทำงานไม่แล้วเสร็จตามเวลาที่กำหนด ที่ปรึกษาจะต้องเสียค่าปรับให้แก่ผู้ว่าจ้างเป็นรายวัน ในอัตราร้อยละ ๐.๑ (ศูนย์จุดหนึ่ง) ของวงเงินค่าจ้าง นับถัดจากวันครบกำหนด จนถึงวันที่ที่ปรึกษาปฏิบัติตามสัญญาถูกต้อง ครบถ้วน และได้ตรวจรับงานแล้ว

๑๒. เงินประกันผลงาน

ในการจ่ายเงินให้แก่ที่ปรึกษาแต่ละงวด ผู้ว่าจ้างจะหักเงินจำนวนร้อยละ ๕ ของเงินที่ต้องจ่ายในงวดนั้นเพื่อเป็นประกันผลงาน หรือที่ปรึกษาอาจนำหนังสือค้ำประกันของธนาคารหรือหนังสือค้ำประกันอิเล็กทรอนิกส์ของธนาคารภายในประเทศซึ่งมีอายุการค้ำประกันตลอดอายุสัญญามามอบให้ผู้ว่าจ้าง ทั้งนี้เพื่อเป็นหลักประกันแทนก็ได้

ผู้ว่าจ้างจะคืนเงินประกันผลงาน และ/หรือหนังสือค้ำประกันของธนาคารดังกล่าวตามวรรคหนึ่ง โดยไม่มีดอกเบี้ยให้แก่ที่ปรึกษาพร้อมกับการจ่ายเงินค่าจ้างงวดสุดท้าย



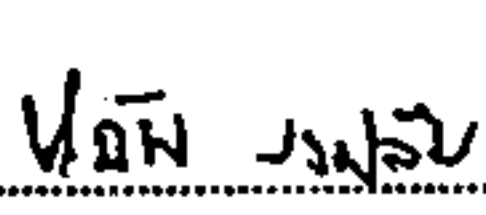
(หม่อมหลวงปรีดิเทพย์ เทวกุล)

ประธานกรรมการ



(เรืออากาศเอกชินวัฒน์ หทรายกูร)

กรรมการ



(นางสาวช่อฉัตร งามปลื้ม)

กรรมการ



(นางสาวสุธรรณา อมรธารรัตน์)

กรรมการ



(นางสาวกัญฐิกา คันฉวีฐูร)

กรรมการและเลขานุการ

๑๓. หลักประกันสัญญา

ที่ปรึกษาซึ่งมิใช่หน่วยงานของรัฐที่ได้รับคัดเลือกให้ทำสัญญาจ้างที่ปรึกษากับสำนักงาน กขค. ต้องวางหลักประกันสัญญาจ้างที่ปรึกษาเป็นจำนวนเงินเท่ากับร้อยละ ๕ (ห้า) ของราคาจ้างที่ปรึกษาให้สำนักงาน กขค. ยึดถือไว้ในขณะทำสัญญาโดยใช้หลักประกันอย่างหนึ่งอย่างใด ดังต่อไปนี้

(๑) เงินสด

(๒) เช็คหรือตราพดด้สงที่ธนาคารเซ็นส่งจ่าย โดยเป็นเช็คหรือตราพดด้สงลงวันที่ที่ใช้เช็คหรือตราพดด้สงนั้น ชำระต่อเจ้าหน้าที่ในวันทำสัญญา หรือก่อนวันนั้นไม่เกิน ๓ วันทำการ

(๓) หนังสือค้ำประกันของธนาคารภายในประเทศ ตามแบบที่คณะกรรมการนโยบายกำหนด โดยอาจเป็นหนังสือค้ำประกันอิเล็กทรอนิกส์ตามวิธีการที่กรมบัญชีกลางกำหนดก็ได้

(๔) หนังสือค้ำประกันของบริษัทเงินทุน หรือบริษัทเงินทุนหลักทรัพย์ที่ได้รับอนุญาตให้ประกอบกิจการเงินทุนเพื่อการพาณิชย์และประกอบธุรกิจค้ำประกันตามประกาศของธนาคารแห่งประเทศไทยตามรายชื่อบริษัทเงินทุนที่ธนาคารแห่งประเทศไทยแจ้งเวียนให้ทราบ โดยอนุมัติให้ใช้ตามตัวอย่างหนังสือค้ำประกันของธนาคารที่คณะกรรมการนโยบายกำหนด

(๕) พันธบัตรรัฐบาลไทย

หลักประกันนี้จะคืนให้โดยไม่มีดอกเบี้ยภายใน ๑๕ วัน นับถัดจากวันที่ที่ปรึกษาพ้นจากข้อผูกพันตามสัญญาจ้างที่ปรึกษาแล้ว

๑๔. เอกสารการยื่นข้อเสนอ

ที่ปรึกษาที่ประสงค์จะยื่นข้อเสนอจะต้องฝึกของเจ้าหน้าที่ถึง ประธานกรรมการดำเนินการจ้างที่ปรึกษา โดยวิธีคัดเลือก โดยข้อเสนอทั้งหมดจะต้องส่งถึงสำนักงาน กขค. โดยสำนักงาน กขค. จะรับของข้อเสนอของที่ปรึกษาเฉพาะรายที่คณะกรรมการได้มีหนังสือเชิญชวนเท่านั้น และเมื่อพ้นกำหนดเวลารับของข้อเสนอ สำนักงาน กขค. จะไม่รับข้อเสนอหรือเอกสารหลักฐานต่าง ๆ เพิ่มเติมจากที่ปรึกษา โดยการยื่นข้อเสนอโครงการ แบ่งเป็น ๓ ของ ดังนี้

(๑) ของเอกสารหลักฐานคุณสมบัติผู้ยื่นข้อเสนอ จำนวน ๑ ชุด

(๒) ของข้อเสนอด้านคุณภาพ จำนวน ๖ ชุด (ตัวจริง ๑ ชุด เอกสารสำเนา ๕ ชุด) และ เอกสารอิเล็กทรอนิกส์ลงในยูเอสบีแฟลชไดรฟ์ (USB Flash Drive) ๑ ชุด

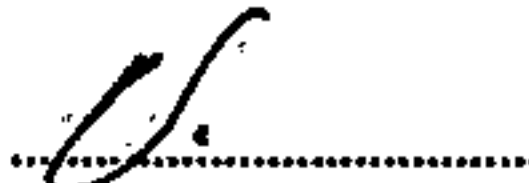
(๓) ของข้อเสนอด้านราคา จำนวน ๑ ชุด

ทั้งนี้ จะต้องระบุไว้ที่หน้าซองด้วยว่าเป็น “ซองเอกสารหลักฐานคุณสมบัติผู้ยื่นข้อเสนอ” หรือ “ซองข้อเสนอด้านคุณภาพ” หรือ “ซองข้อเสนอด้านราคา” ฝึกของให้เรียบร้อย และยื่นข้อเสนอตามที่อยู่ดังนี้

ประธานคณะกรรมการดำเนินการจ้างที่ปรึกษา โครงการศึกษาการแข่งขันทางการค้า
ในตลาดเรียกรถโดยสารบนแพลตฟอร์ม (Ride-hailing) สำนักงานคณะกรรมการ
การแข่งขันทางการค้า (สำนักงาน กขค.) ศูนย์ราชการเฉลิมพระเกียรติ ๘๐ พรรษา
อาคาร ซี ชั้น ๒ และชั้น ๕ - ๑๑ เลขที่ ๑๒๐ ถนนแจ้งวัฒนะ แขวงทุ่งสองห้อง
เขตหลักสี่ กรุงเทพมหานคร ๑๐๒๑๐


(หม่อมหลวงปรีดิเทพย์ เทวกุล)

ประธานกรรมการ


(เรืออากาศเอกชินวัฒน์ ทรายางกูร)

กรรมการ


(นางสาวช่อฉัตร งามปลื้ม)

กรรมการ


(นางสาวสุรตนา อมรดารารัตน์)

กรรมการ


(นางสาวกัญฐิกา คันทวีธร)

กรรมการและเลขานุการ

๑๔.๑ ของเอกสารหลักฐานคุณสมบัติผู้ยื่นข้อเสนอ ที่ปรึกษาจะต้องเสนอแนบหลักฐาน อย่างน้อยต้องมีเอกสารดังต่อไปนี้

(๑) ในกรณีที่ปรึกษาเป็นนิติบุคคล

(ก) ห้างหุ้นส่วนสามัญหรือห้างหุ้นส่วนจำกัด ให้ยื่นสำเนาหนังสือรับรองการจดทะเบียนนิติบุคคล บัญชีรายชื่อหุ้นส่วนผู้จัดการ ผู้มีอำนาจควบคุม (ถ้ามี) พร้อมรับรองสำเนาถูกต้อง

(ข) บริษัทจำกัดหรือบริษัทมหาชนจำกัด ให้ยื่นสำเนาหนังสือรับรองการจดทะเบียนนิติบุคคล หนังสือบริคณห์สนธิ บัญชีรายชื่อกรรมการผู้จัดการ ผู้มีอำนาจควบคุม (ถ้ามี) และบัญชีผู้ถือหุ้นรายใหญ่ (ถ้ามี) พร้อมรับรองสำเนาถูกต้อง

(๒) ในกรณีที่ปรึกษาเป็นบุคคลธรรมดาหรือคณะบุคคลที่มีใช้นิติบุคคล ให้ยื่นสำเนาบัตรประจำตัวประชาชนของผู้ยื่น สำเนาข้อตกลงที่แสดงถึงการเข้าเป็นหุ้นส่วน (ถ้ามี) สำเนาบัตรประจำตัวประชาชนของหุ้นส่วน พร้อมทั้งรับรองสำเนาถูกต้อง

(๓) ในกรณีที่ปรึกษาเป็นที่ปรึกษาร่วมกันในฐานะเป็นผู้ร่วมค้า ให้ยื่นสำเนาสัญญาของการเข้าร่วมค้า และเอกสารตามที่ระบุไว้ใน (๑) หรือ (๒) ของผู้ร่วมค้า แล้วแต่กรณี

(๔) หนังสือมอบอำนาจซึ่งปิดอากรแสตมป์ตามกฎหมายในกรณีที่ที่ปรึกษามอบอำนาจให้บุคคลอื่น ลงลายมือชื่อให้ชัดเจน หรือหลักฐานแสดงตัวตนของที่ปรึกษาในการเสนอราคาแทน

(๕) สำเนาหนังสือรับรองการขึ้นทะเบียนเป็นที่ปรึกษาของศูนย์ข้อมูลที่ปรึกษา กระทรวงการคลัง พร้อมรับรองสำเนาถูกต้อง

๑๔.๒ ของข้อเสนอด้านคุณภาพ อย่างน้อยต้องมีเอกสารดังต่อไปนี้

(๑) การเสนอที่ปรึกษาหลักจะต้องแสดงหลักฐานเพื่อการตรวจสอบ ดังนี้

(๑.๑) หากเป็นที่ปรึกษาประจำทำงานเต็มเวลาในบริษัทที่ปรึกษา หมายถึง ที่ปรึกษาที่เป็นพนักงานประจำเต็มเวลา (Full Time) และมีระยะเวลาปฏิบัติงานกับบริษัทไม่น้อยกว่า ๖ เดือน การเสนอที่ปรึกษาหลักจะต้องแสดงหลักฐานเพื่อการตรวจสอบ ๒ ประเภท ได้แก่

ประเภที่ ๑ หลักฐานบุคคล ประกอบด้วย

๑) หลักฐานแสดงการเป็นพนักงานประจำเต็มเวลากับบริษัทที่ปรึกษา โดยมีระยะเวลาไม่น้อยกว่า ๖ เดือน

๒) หนังสือแสดงอัตราเงินเดือนที่นำไปใช้เป็นเงินเดือนพื้นฐาน (Basic Salary) ในการคิดค่าตอบแทน ซึ่งจะต้องเป็นหลักฐานแสดงการยื่นชำระภาษีเงินได้ต่อกรมสรรพากรที่สามารถแสดงความเป็นพนักงานประจำของบริษัท เช่น แบบ ภ.ง.ด. ๑, ภ.ง.ด. ๑ก, ภ.ง.ด. ๙๐ หรือ ภ.ง.ด. ๙๑ เฉพาะบุคคลที่เสนอเท่านั้น พร้อมใบปะหน้าและใบเสร็จรับเงินจากกรมสรรพากร

ประเภที่ ๒ หลักฐานแสดงการพัฒนาของบริษัทตามวัตถุประสงค์ ประกอบด้วย

๑) ใบรับรองระบบคุณภาพที่เป็นที่ยอมรับตามมาตรฐานสากล เพื่อเป็นการแสดงว่าบริษัทมีการพัฒนาระบบคุณภาพอย่างต่อเนื่อง เช่น ระบบ ISO

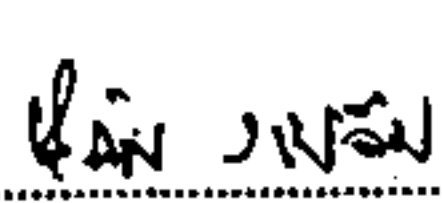
๒) มีหลักฐานการมีซอฟต์แวร์ที่ถูกกฎหมายสำหรับพนักงานไว้ใช้อย่างน้อยร้อยละ ๓๐ ของพนักงานบริษัท

๓) มีใบรับรองการประกันวิชาชีพ (Professional Indemnity Insurance) ของบริษัท ในมูลค่าไม่ต่ำกว่า ๓๐ ล้านบาท ในปีที่ยื่นข้อเสนอ

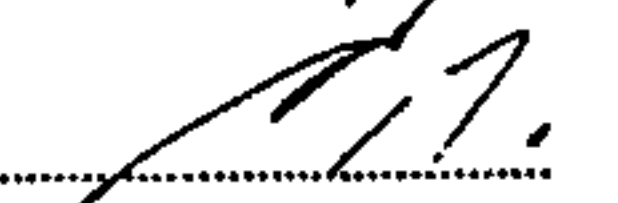
ทั้งนี้ หากบริษัทที่ปรึกษาไม่สามารถแสดงหลักฐานตามประเภที่ ๒ ได้ครบทั้งหมด ตัวคูณอัตราค่าตอบแทนจะปรับลดตามกรณีต่าง ๆ ดังนี้


(หม่อมหลวงปรีดิพิทย์ เทวกุล)
ประธานกรรมการ


(เรืออากาศเอกชินวัฒน์ หรยางกูร)
กรรมการ


(นางสาวช่อฉัตร งามปลื้ม)
กรรมการ


(นางสาวสุรตนา อมรตารัตน์)
กรรมการ


(นางสาวกัญญิกา คันทวีสุร)
กรรมการและเลขานุการ

หลักฐานบริษัท	ตัวคูณอัตราค่าตอบแทน
กรณีที่ ๑ มีหลักฐานครบทั้ง ๓ ข้อ	๒.๖๔๐
กรณีที่ ๒ มีหลักฐานเพียง ๒ ข้อ	๒.๕๘๕
กรณีที่ ๓ มีหลักฐานเพียง ๑ ข้อ	๒.๕๓๐
กรณีที่ ๔ ไม่มีหลักฐาน	๒.๔๗๕

(๑.๒) หากเป็นที่ปรึกษาที่ไม่ได้ทำงานประจำในบริษัทที่ปรึกษา เช่น ที่ปรึกษาอิสระและที่ปรึกษาจากสถาบันของรัฐ ที่ปรึกษาที่กล่าวข้างต้นไม่ได้ทำงานประจำกับบริษัท ที่ปรึกษาดังกล่าวจะต้องแสดงหลักฐานอัตราค่าตอบแทนที่เคยได้รับและสามารถอ้างอิงได้มาแสดง

สำหรับสถาบันของรัฐที่ให้บริการงานที่ปรึกษา ในการเสนองานจะต้องแสดงหลักฐาน ดังนี้

๑) หลักฐานการจ้างที่สามารถนำมาคำนวณเป็นอัตราเงินเดือนพื้นฐานได้ เช่น ที่ปรึกษาในโครงการในอดีต (ถ้าหากไม่สามารถนำหลักฐานมาแสดง ให้ใช้อัตราเงินเดือนของบุคลากรที่มีคุณสมบัติเท่าเทียมกันภายในบริษัทมาแสดง)

๒) หนังสือรับรองการชำระภาษีเงินได้บุคคลธรรมดาของที่ปรึกษาแต่ละคน

- ในกรณีบริษัทที่ปรึกษาที่เสนองานและได้รับการคัดเลือกมีการยืมตัวที่ปรึกษาที่มีคุณสมบัติเหมาะสมกับตำแหน่งจากบริษัทอื่น ให้ใช้หลักฐานอัตราเงินเดือนจากบริษัทที่สังกัดมาแสดง
- ในกรณีที่ปรึกษาอิสระสามารถอ้างอิงอัตราเงินเดือนจากงานในลักษณะเดียวกันที่เคยได้รับ

(๒) รายละเอียดและขอบเขตงานจ้าง

ที่ปรึกษาต้องแสดงรายละเอียดการตามขอบเขตของงาน ดังนี้

(๑) รายละเอียดประวัติ คุณวุฒิ และประสบการณ์การทำงานที่ผ่านมาของบุคลากรที่ปรึกษาได้เสนอมานำงานนี้ โดยสรุปย่อความเหมาะสม ปริมาณคน-เดือนของแต่ละคนที่เหมาะสมกับปริมาณงาน และระยะเวลาการทำงานที่สอดคล้องกับแผนงานที่กำหนด โดยต้องแสดงเอกสารประกอบ ดังนี้

(ก) แบบประวัติบุคลากร พร้อมลงนาม

(ข) สำเนาบัตรประจำตัวประชาชนหรือสำเนาหนังสือเดินทาง พร้อมรับรองสำเนาถูกต้อง

(ค) รายละเอียดวุฒิการศึกษา ความเชี่ยวชาญหรือประสบการณ์ของบุคลากรหลัก และบุคลากรสนับสนุน (ถ้ามี) พร้อมเอกสารหลักฐานอ้างอิง

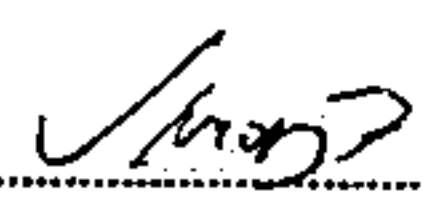
(ง) หนังสือยืนยันการเข้าร่วมปฏิบัติงานในการจ้างครั้งนี้ (ฉบับจริง)

(๒) ประวัติและผลงานที่ผ่านมา

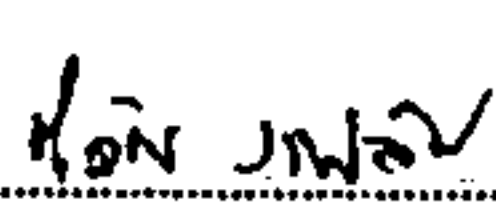
(๓) หนังสือรับรองผลงานการจ้างที่ปรึกษาประเภทเดียวกันและเป็นผลงานที่เป็นคู่สัญญาโดยตรงกับหน่วยงานของรัฐ หรือหน่วยงานเอกชนที่เชื่อถือ

(๔) ผังโครงสร้างการบริหารงาน พร้อมทั้ง ทีมงาน หรือเจ้าหน้าที่ในการปฏิบัติงานและตารางการดำเนินงานโดยละเอียด

(๕) นำเสนอแนวความคิด วิธีการ แผนงาน กำหนดระยะเวลาการทำงาน และการเสนอรายงานของที่ปรึกษา ในการดำเนินการตามขอบเขตการดำเนินงานที่กำหนด เพื่อให้การดำเนินการของที่ปรึกษาเป็นไปโดยรอบคอบ รัดกุม มีความครบถ้วน สมบูรณ์ เกิดประสิทธิภาพและประสิทธิผลตามวัตถุประสงค์ของงานนี้


(หม่อมหลวงปรีดิเทพย์ เทวกุล)
ประธานกรรมการ


(เรืออากาศเอกชินวัฒน์ ทรายงกูร)
กรรมการ


(นางสาวช่อฉัตร งามปลื้ม)
กรรมการ


(นางสาวสุรตนา อมรตารรัตน์)
กรรมการ


(นางสาวกัมธิกา คั่นวีธูร)
กรรมการและเลขานุการ

(๖) แผนและขั้นตอนการปฏิบัติงาน ความเข้าใจที่มีต่อวัตถุประสงค์โครงการและกิจกรรม
ครอบคลุมและความเหมาะสมของแผนปฏิบัติงาน ระยะเวลาปฏิบัติงานที่เหมาะสม

- (๗) รูปแบบ หลักการและเหตุผล กลยุทธ์ แนวคิด เทคนิคที่เลือกใช้ในการศึกษาวิจัย
- (๘) ข้อเสนอเพิ่มเติมอื่น ๆ นอกจากที่กำหนดไว้ (ถ้ามี) เพื่อให้การดำเนินงานสมบูรณ์ยิ่งขึ้น
- (๙) ที่ปรึกษาผู้มีอำนาจจะต้องลงนามเพื่อรับรองเอกสารทุกหน้า พร้อมตราประทับ (ถ้ามี)
- (๑๐) งบแสดงฐานะการเงินที่มีการตรวจรับรองแล้ว ๒ ปีสุดท้าย ก่อนวันยื่นข้อเสนอ
- (๑๑) เอกสารหรือข้อเสนออื่น ๆ ตามที่เห็นว่าเป็นประโยชน์ต่อการพิจารณาคัดเลือกข้อเสนอ

๑๔.๓ ของข้อเสนอด้านราคา

ที่ปรึกษาจะต้องจัดทำข้อเสนอด้านราคาเป็นเงินบาทสอดคล้องกับข้อเสนอด้านคุณภาพ
ทั้งนี้ ราคาที่เสนอจะต้องตรงกันทั้งตัวเลขและตัวหนังสือ ถ้าตัวเลขและตัวหนังสือไม่ตรงกัน ให้ถือตัวหนังสือ
เป็นสำคัญโดยเป็นราคารวมทั้งสิ้น ซึ่งรวมถึงค่าใช้จ่ายต่าง ๆ ค่าภาษีมูลค่าเพิ่ม ภาษีอากรอื่น และค่าใช้จ่ายทั้งปวงแล้ว
ก่อนยื่นข้อเสนอทางด้านคุณภาพและข้อเสนอด้านราคา ให้ที่ปรึกษาตรวจสอบเอกสารขอบเขต
ของงานจ้างที่ปรึกษาฉบับนี้ ก่อนที่จะตกลงยื่นข้อเสนอทางด้านคุณภาพและข้อเสนอด้านราคาตามเงื่อนไข
ที่กำหนด

ทั้งนี้ การจัดทำสัญญาจ้างที่ปรึกษาเป็นไปตามแบบสัญญาจ้างที่ปรึกษาของทางราชการ
ตามแบบที่คณะกรรมการนโยบายการจัดซื้อจัดจ้างและการบริหารพัสดุภาครัฐกำหนดไว้ สำนักงาน กขค.
มีสิทธิให้ที่ปรึกษาชี้แจงข้อเท็จจริง สภาพ ฐานะ หรือข้อเท็จจริงอื่นใดที่เกี่ยวข้องกับที่ปรึกษาได้
โดยสำนักงาน กขค. มีสิทธิที่จะไม่รับราคาหรือไม่ทำสัญญา หากหลักฐานดังกล่าวไม่มีความเหมาะสมหรือ
ไม่ถูกต้อง การให้คะแนนถือเป็นสิทธิของคณะกรรมการโดยเด็ดขาด ที่ปรึกษาจะได้แย่งคัดค้านหรือเรียกร้อง
ค่าเสียหายใด ๆ มิได้ สำนักงาน กขค. ทรงไว้ซึ่งสิทธิที่จะไม่รับราคาต่ำสุด หรือราคาหนึ่งราคาใด หรือราคา
ที่เสนอทั้งหมด หรืออาจจะยกเลิกการจัดจ้างโดยไม่พิจารณาจ้างที่พิचारายใดเลยก็ได้ สุดแต่จะพิจารณา
ทั้งนี้ เพื่อประโยชน์ของสำนักงาน กขค. เป็นสำคัญ

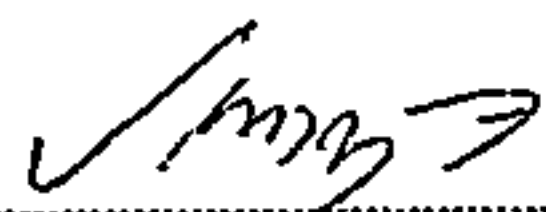
๑๕. กรรมสิทธิ์ในข้อมูล เอกสาร และผลการดำเนินงาน

ข้อมูลและเอกสารที่เกิดขึ้นจากการดำเนินงานของที่ปรึกษาภายใต้โครงการจ้างที่ปรึกษาศึกษา
วิเคราะห์ ติดตามพฤติกรรมในการประกอบธุรกิจของผู้ประกอบธุรกิจในโครงการศึกษาการแข่งขันทางการค้า
ในตลาดเรียกรถโดยสารบนแพลตฟอร์ม (Ride – hailing) นี้ ถือเป็นกรรมสิทธิ์ของผู้ว่าจ้าง ที่ปรึกษาจะนำไป
เผยแพร่หรือใช้เพื่อวัตถุประสงค์ใด ๆ มิได้ เว้นแต่จะได้รับการยินยอมเป็นลายลักษณ์อักษรจากผู้ว่าจ้างเท่านั้น

๑๖. การรักษาความลับ

ที่ปรึกษาต้องเก็บข้อมูลของสำนักงาน กขค. ข้อมูลของผู้ประกอบธุรกิจไว้เป็นความลับ จะเปิดเผย
ให้ผู้ใดทราบมิได้ และไม่นำไปใช้ในวัตถุประสงค์อื่นนอกเหนือจากการดำเนินโครงการนี้

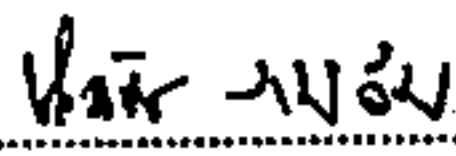
กรณีมีเหตุอันควรเชื่อได้ว่า ที่ปรึกษานำข้อมูลและ/หรือเอกสารที่ได้จากการดำเนินโครงการนี้
ไปเผยแพร่หรือใช้ด้วยวิธีการใด ๆ หรือเพื่อวัตถุประสงค์อื่นนอกเหนือจากการดำเนินโครงการนี้ ทั้งในระหว่าง
ดำเนินโครงการและภายหลังเสร็จสิ้นการดำเนินโครงการแล้ว สำนักงาน กขค. ขอสงวนสิทธิ์ในการระงับ
การจ้างงานชั่วคราวหรือบอกเลิกสัญญาได้ และที่ปรึกษาจะต้องรับผิดชอบต่อการละเมิดข้อตกลงการรักษา
ความลับ โดยที่ปรึกษาจะต้องชดเชยค่าเสียหายให้แก่ผู้ว่าจ้าง และป้องกันไม่ให้ผู้ว่าจ้างต้องรับผิดชอบ
ในบรรดาสิทธิเรียกร้องค่าเสียหาย ค่าใช้จ่าย หรือราคา รวมตลอดถึงการเรียกร้องโดยบุคคลภายนอก
อันเกิดจากการละเมิดข้อตกลงการรักษาความลับของที่ปรึกษาหรือคณะทำงานของที่ปรึกษา


.....

(หม่อมหลวงปริยัติพย เทวกุล)
ประธานกรรมการ


.....

(เรืออากาศเอกชินวัฒน์ ทรายางกูร)
กรรมการ


.....

(นางสาวช่อฉัตร งามปลัม)
กรรมการ


.....

(นางสาวสุรตนา อมรธารรัตน์)
กรรมการ


.....

(นางสาวกัมธิกา คັນจิตร)
กรรมการและเลขานุการ

ทั้งนี้ ตามพระราชบัญญัติการแข่งขันทางการค้า พ.ศ. ๒๕๖๐ มาตรา ๗๖ วรรคหนึ่ง กำหนดว่า ผู้ใดเปิดเผยข้อเท็จจริงเกี่ยวกับกิจการหรือการดำเนินงานของผู้ประกอบธุรกิจอันเป็นข้อเท็จจริงที่ตามปกติวิสัยของผู้ประกอบธุรกิจจะพึงสงวนไว้ไม่เปิดเผยซึ่งตนได้มาหรือล่วงรู้เนื่องจากการปฏิบัติตามพระราชบัญญัตินี้ ต้องระวางโทษจำคุกไม่เกินหนึ่งปี หรือปรับไม่เกินหนึ่งแสนบาท หรือทั้งจำทั้งปรับ เว้นแต่เป็นการเปิดเผยในการปฏิบัติราชการหรือเพื่อประโยชน์ในการสืบสวนสอบสวน การดำเนินคดี การพิจารณาคดี หรือการดำเนินการของสำนักงาน และมาตรา ๗๖ วรรคสอง กำหนดว่า ผู้ใดได้มาหรือล่วงรู้ข้อเท็จจริงใดจากบุคคลตามวรรคหนึ่งเปิดเผยข้อเท็จจริงนั้นในประการที่น่าจะเสียหายแก่ผู้ใดผู้หนึ่ง ต้องระวางโทษเช่นเดียวกัน

๑๗. หน่วยงานผู้รับผิดชอบ

หน่วยงานที่รับผิดชอบ : สำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า

สถานที่ติดต่อ : สำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า ศูนย์ราชการเฉลิมพระเกียรติ ๘๐ พรรษา อาคาร C ชั้น ๒ และชั้น ๕ ถึงชั้น ๑๑ เลขที่ ๑๒๐ ถนนแจ้งวัฒนะ แขวงทุ่งสองห้อง เขตหลักสี่ กรุงเทพมหานคร ๑๐๒๑๐ หมายเลขโทรศัพท์ ๐ ๒๑๙๙ ๕๔๐๐

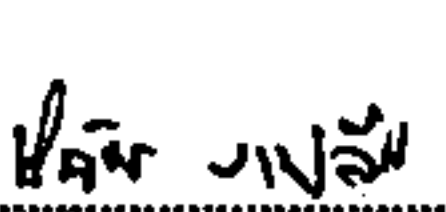
๑๘. สถานที่ติดต่อเพื่อขอรับข้อมูลเพิ่มเติมหรือเสนอแนะวิจารณ์ หรือแสดงความคิดเห็นโดยเปิดเผยตัว

ผู้สนใจสามารถดูรายละเอียดได้ที่ www.tcct.or.th หรือสอบถามมายังหมายเลขโทรศัพท์ ๐ ๒๑๙๙ ๕๔๑๕ ในวัน เวลาราชการ

สำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า


.....
(หม่อมหลวงปรีดิเทพย์ เทวกุล)
ประธานกรรมการ


.....
(เรืออากาศเอกชินวัฒน์ ทรายางกูร)
กรรมการ

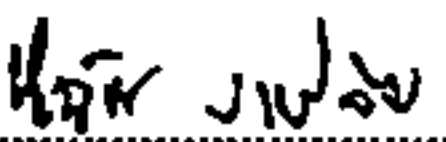
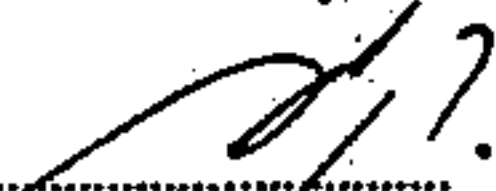

.....
(นางสาวช่อฉัตร จามป้อม)
กรรมการ


.....
(นางสาวสุรัตนา อมรตารรัตน์)
กรรมการ


.....
(นางสาวกัญญิกา คันทวีธูร)
กรรมการและเลขานุการ

ตารางแสดงวงเงินงบประมาณที่ได้รับจัดสรรและรายละเอียดค่าใช้จ่ายการจ้างที่ปรึกษา

๑. ชื่อโครงการ โครงการศึกษาการแข่งขันทางการค้าในตลาดเรียกรถโดยสารบนแพลตฟอร์ม (Ride – hailing)
๒. หน่วยงานเจ้าของโครงการ สำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า
๓. วงเงินงบประมาณที่ได้รับจัดสรร ๒,๔๐๒,๗๐๐ บาท (สองล้านสี่แสนสองพันเจ็ดร้อยบาทถ้วน) รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม
๔. วันที่กำหนดราคากลาง (ราคาอ้างอิง) ณ วันที่
เป็นเงินจำนวน ๒,๔๐๒,๗๐๐ บาท (สองล้านสี่แสนสองพันเจ็ดร้อยบาทถ้วน) รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม
๕. ค่าตอบแทนบุคลากร ๒,๑๕๑,๙๖๒.๖๐ บาท
 - ๕.๑ ประเภทที่ปรึกษา กลุ่มวิชาชีพเฉพาะ กลุ่มวิจัย (ภาคเอกชน)
 - ๕.๒ คุณสมบัติที่ปรึกษา ต้องมีคุณสมบัติ ความรู้ ความเชี่ยวชาญ และประสบการณ์ตามที่ระบุไว้ในขอบเขตของงานจ้างที่ปรึกษา
 - ๕.๓ จำนวนที่ปรึกษา บุคลากรหลัก จำนวน ๓ คน
 - ๕.๔ จำนวนที่ปรึกษา บุคลากรสนับสนุน จำนวน ๗ คน
๖. ค่าวัสดุอุปกรณ์ - บาท
๗. ค่าใช้จ่ายในการเดินทางไปต่างประเทศ (ถ้ามี) - บาท
๘. ค่าใช้จ่ายอื่น ๆ ได้แก่ ค่าจัดทำรายงาน ค่าจัดประชุมและสัมมนา ๒๕๐,๗๓๗.๔๐ บาท และค่าวัสดุสิ้นเปลือง รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม
๙. รายชื่อผู้รับผิดชอบกำหนดราคากลาง
 - ๙.๑ หม่อมหลวงปริยทิพย์ เทวกุล
 - ๙.๒ เรืออากาศเอกชินวัฒน์ ทรายางกูร
 - ๙.๓ นางสาวช่อฉัตร งามปลื้ม
 - ๙.๔ นางสาวสุรัดนา อมรदारรัตน์
 - ๙.๕ นางสาวกัญญิกา คັນธวัชร
๑๐. ที่มาของการกำหนดราคากลาง (ราคาอ้างอิง)
 - ๑๐.๑ หลักเกณฑ์ราคากลางการจ้างที่ปรึกษาล่าสุด ตามหนังสือศูนย์ข้อมูลที่ปรึกษา สำนักงานบริหารหนี้สาธารณะ กรมบัญชีกลาง ที่ กค ๐๙๑๐/ว๔๔ ลงวันที่ ๒๒ สิงหาคม ๒๕๖๗
 - ๑๐.๒ หลักเกณฑ์ อัตราค่าใช้จ่าย และแนวทางการพิจารณางบประมาณรายจ่ายประจำปี การฝึกอบรม สัมมนา การโฆษณา ประชาสัมพันธ์ การจ้างที่ปรึกษา ค่าใช้จ่ายในการเดินทางไปราชการ ต่างประเทศ เดือนธันวาคม ๒๕๖๗ สำนักงานงบประมาณ

 (หม่อมหลวงปริยทิพย์ เทวกุล)
  (เรืออากาศเอกชินวัฒน์ ทรายางกูร)
  (นางสาวช่อฉัตร งามปลื้ม)
  (นางสาวสุรัดนา อมรदारรัตน์)
  (นางสาวกัญญิกา คันธวัชร)

ประธานกรรมการ กรรมการ กรรมการ กรรมการ กรรมการและเลขานุการ